



# Elia Group lance une note de vision sur le cercle vertueux des avantages de l'éolien offshore en Europe

## MESSAGES CLÉS

- De 2030 à 2050, la collaboration internationale, la réduction des risques liés aux investissements ainsi que l'aménagement du territoire pour le développement de l'éolien offshore pourraient diminuer le coût de la transition énergétique en Europe de plus de €1.000 milliards
- L'adoption d'une approche coordonnée pour l'aménagement au niveau des bassins maritimes est requise pour que l'Europe puisse exploiter les sites d'éolien offshore les plus efficaces et produire près de 500 GW d'énergie éolienne offshore d'ici 2050
- La mise en place d'un cadre conjoint pour le financement des futures évolutions offshore sera cruciale en vue de tirer les bénéfices d'un aménagement au niveau des bassins maritimes
- Intensifier la chaîne d'approvisionnement et garantir les importations des matières premières sont deux éléments qui engendreront d'importantes opportunités de croissance et créeront 300.000 emplois dans toute l'Europe

**BRUXELLES - BERLIN | La dernière publication d'Elia Group, « Going Like the Wind », s'intéresse à la manière d'exploiter le potentiel d'énergie verte que possèdent les mers européennes. Étant donné la menace posée par le changement climatique, la demande croissante en électricité ainsi que les inquiétudes quant à l'indépendance énergétique de l'Europe, l'éolien offshore revêt de plus en plus d'importance dans les discussions relatives au futur mix énergétique du continent. Cependant, toute une série de défis entravent actuellement le développement de l'éolien offshore. L'étude s'intéresse dès lors au cercle vertueux des avantages de l'éolien offshore en Europe. Elle démontre comment des paramètres tels que la collaboration internationale, l'aménagement stratégique transfrontalier, la sécurité des investissements ainsi que l'augmentation de la taille des chaînes d'approvisionnement dans le développement de l'éolien offshore offriront chacun des avantages et contribueront à leur succès mutuel.**

### La décennie à venir sera cruciale pour renforcer la compétitivité de l'Europe en matière d'énergie verte

« Going Like the Wind » est l'une des rares études à offrir aux acteurs européens une vue globale des étapes à franchir pour combler l'écart entre la capacité éolienne offshore actuelle de l'Europe et ses objectifs en la matière. Ces étapes sont essentielles : étant donné que le potentiel éolien offshore de l'Europe n'est pas réparti uniformément entre les différents États membres, les solutions nationales ne suffiront pas à elles seules à garantir la réussite de la transition énergétique.

Le dernier rapport de Mario Draghi, « The Future of European Competitiveness », a clairement défini les enjeux européens actuels. Il met en lumière le coût élevé de l'énergie comme étant un obstacle important à la compétitivité des entreprises européennes. Ce document souligne qu'accélérer la décarbonisation du système énergétique de

manière efficace en termes de coûts est essentiel pour réduire de façon durable les prix de l'énergie sur le long terme. Il porte également un grand message d'espoir. En effet, l'UE développe 20% des technologies vertes à l'échelle mondiale et est dès lors un chef de file en la matière. La dynamique mondiale de décarbonisation créera une opportunité pour la croissance de l'industrie européenne.

### La décarbonisation peut devenir une source importante de croissance économique

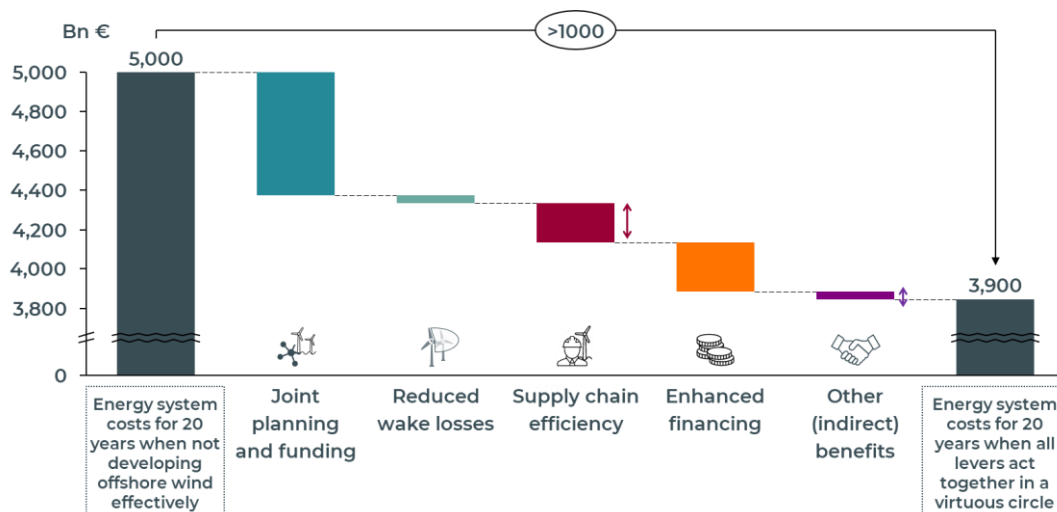
Pour s'assurer que les avantages de l'éolien offshore en Europe créent un cercle vertueux, de nombreux défis devront être relevés. L'exploitation du potentiel d'énergie verte en mer nécessite une action politique immédiate en matière d'aménagement et de financement conjoints ainsi que des lois permettant à l'industrie manufacturière de se développer pour ainsi répondre aux ambitions de l'Europe. Ces actions concrètes reposent toutes sur le développement dans les temps d'un réseau intégré.

« Nous devons abandonner l'approche 50-50 qui a été adoptée pour le partage des coûts et des bénéfices liés aux interconnexions. Nous appelons la nouvelle Commission européenne à agir rapidement et à adopter une nouvelle en la matière qui reflètera mieux la réalité des flux électriques. Par ailleurs, le maintien du statu quo actuel mettrait non seulement en péril la compétitivité en matière d'énergie verte, mais nous ferait également passer à côté d'importants gains d'efficacité. L'analyse pour cette étude a calculé le résultat potentiel de l'exploitation totale des bénéfices de la collaboration internationale, de la réduction des risques liés aux investissements ainsi que d'une approche efficace en matière d'aménagement du territoire offshore. Entre 2030 et 2050, cela pourrait engendrer des économies de plus de €1.000 milliards pour le système énergétique européen. »

**Catherine Vandendorpe, CEO ad interim d'Elia Group**

### Les avantages de la collaboration

#### Réduction des coûts système (milliards €) pour la période 2030-2050 en Europe



Le graphique ci-dessus montre les défis et les coûts élevés liés au développement à grande échelle de l'éolien offshore en Europe. Cependant, il sera aussi assorti de garanties : amélioration de la sécurité d'approvisionnement, liquidité des marchés renforcée grâce aux interconnexions plus nombreuses et, *in fine*, création de valeur au niveau local à travers tous les pays impliqués.

Le graphique nous explique donc que nous ne devons pas nous concentrer sur les points problématiques isolés mais plutôt sur la vue d'ensemble. Il nous faut une vision globale en matière de développement offshore qui couvre des bassins maritimes entiers, une vision qui implique une approche conjointe pour la planification et le financement des projets. Nous en avons besoin maintenant afin de pouvoir tirer profit à temps des effets escomptés. La plupart des décisions et des plans d'investissement doivent encore avoir lieu, ce qui ouvre dès maintenant une fenêtre d'opportunité. Nous pouvons concevoir aujourd'hui les structures de gouvernance optimales qui sont nécessaires pour activer les leviers les plus impactants pour le futur.

Une fois que tous ces bénéfices auront été atteints avec succès, ils formeront un cercle vertueux : ils se renforceront mutuellement et contribueront à des bénéfices indirects comme la résilience globale de l'Europe vis-à-vis des bouleversements externes dans son système énergétique.

### La demande annuelle en assets offshore va doubler en Europe

Jusqu'à présent, le marché de l'éolien onshore et offshore s'est principalement développé en Europe. En effet, le Vieux Continent a fait preuve d'un leadership technologique solide à travers la fabrication d'assets et a joué un rôle prépondérant dans les méthodes innovantes visant à raccorder les parcs éoliens offshore aux différents pays.

Le tableau ci-dessous compare les capacités de fabrication actuelles pour trois types d'assets en Europe et leurs niveaux de demande annuels projetés entre 2030 et 2050. Les chiffres révèlent que les capacités de production pour les trois types d'assets devront significativement croître pour répondre à l'ensemble des besoins européens uniquement via des fournisseurs issus du continent.

La réponse à la demande future en assets et services créera potentiellement 300.000 emplois à travers l'ensemble de la chaîne de valeur.

	Asset	Current capacities in Europe p.a.	Demand in Europe p.a. from 2030 to 2050
	<b>Offshore wind turbines</b> (10-20 MW each)	8-9 GW 	at least 18 GW <sup>(2)</sup>
	<b>Cables</b> (HVDC 525 kV)	4000 km 	5,000 km - 7,500 km km <sup>(3)</sup> front-loaded with peak demands over the next years already
	<b>Converters</b> (HVDC on- & offshore)	6-8 GW <sup>(1)</sup> 	20 GW

Data: WindEurope, and Elia Group calculations

(1) for a point-to-point HVDC connection for a wind farm, two converters are required; in addition, for offshore converters, the jacket manufacturing capacity is another bottleneck

(2) Depending on the installed capacity until 2030 the demand can increase to more than 20 GW annually

(3) Depending on the technical design (metallic return or not)

« Nous avons une vision claire et l'Europe dispose d'une solide législation par rapport à cet objectif. Cependant, il nous manque actuellement un incitant fort pour booster la chaîne d'approvisionnement. L'Europe doit urgemment mettre en place un cadre qui encourage les investissements accrus, ce qui nous permettra de garder notre place de leader technique en éolien offshore. Je suis convaincue que nous disposons du potentiel pour créer plusieurs 'Silicon Valleys' en Europe axées sur l'éolien offshore. Imaginez des hubs dédiés aux éoliennes, aux câbles, aux plateformes et aux navires, pour ne donner que quelques exemples d'assets. Il s'agirait d'une formidable opportunité pour l'innovation et l'emploi dans toute l'Europe. »

**Catherine Vandendorpe, CEO ad interim d'Elia Group**

Pour la préparation de notre étude, nous avons collaboré avec de nombreux stakeholders du secteur énergétique européen parmi lesquels d'autres gestionnaires de réseau de transport, des promoteurs éoliens, des acteurs industriels de la chaîne d'approvisionnement, diverses fédérations ainsi que des figures du monde académique. Nous aimerions remercier de tout cœur les stakeholders ci-dessous pour leur input et leur feedback précieux.



Le rapport est disponible dans son intégralité (en anglais) sur notre site web :

<https://www.eliagroup.eu/goinglikethewind>



## À propos d'Elia Group

### Dans le top 5 européen

Elia Group est un acteur clé dans le transport d'électricité. Nous veillons à chaque instant à l'équilibre entre production et consommation. Nous approvisionnons 30 millions d'utilisateurs finaux en électricité et gérons 19.460,5 km de liaisons à haute tension via nos filiales en Belgique (Elia) et dans le nord et l'est de l'Allemagne (50Hertz). Elia Group figure ainsi parmi les 5 plus grands gestionnaires de réseau de transport européens. Nous mettons un réseau électrique robuste et fiable à 99,99 % au service de la communauté et du bien-être socioéconomique. Nous voulons également servir de catalyseur à une transition énergétique réussie vers un système énergétique fiable, durable et abordable.

### Acteur de la transition énergétique

Nous stimulons l'intégration du marché européen de l'énergie et la décarbonisation de la société en développant les liaisons internationales à haute tension et en intégrant une part sans cesse croissante d'énergie renouvelable à notre réseau. En parallèle, nous optimisons en permanence nos systèmes opérationnels et développons de nouveaux produits de marché afin que de nouveaux acteurs de marché et technologies aient accès à notre réseau, ce qui facilite la transition énergétique.

### Dans l'intérêt de la communauté

Acteur central dans le système énergétique, Elia Group agit dans l'intérêt de la communauté. Nous répondons à la hausse rapide des énergies renouvelables en adaptant constamment notre réseau de transport. Nous veillons aussi à réaliser nos investissements dans les délais et les budgets impartis, tout en garantissant une sécurité maximale. Nous adoptons une gestion proactive des parties prenantes lors de la réalisation de nos projets : nous entamons une communication bilatérale avec tous les acteurs concernés dès le début du processus. Nous mettons également notre expertise à disposition du secteur pour construire le système énergétique de demain.

### Ouverture internationale

Outre ses activités de gestionnaire de réseau de transport, Elia Group fournit des services de consultance à des clients internationaux via sa filiale Elia Grid International. Récemment, Elia Group a lancé de nouvelles activités non régulées telles que re.alto, la première plateforme de marché européenne pour l'échange de données liées à l'énergie via des API standardisés dans le domaine de l'énergie, et WindGrid, une filiale qui va poursuivre le développement des activités d'Elia Group à l'étranger, en contribuant à l'expansion des réseaux électriques offshore en Europe et au-delà.

L'entité juridique Elia Group est une entreprise cotée en bourse dont l'actionnaire de référence est le holding communal Publi-T.

Pour de plus amples informations, veuillez contacter :

#### Corporate Communication

Jean Fassiaux (FR) | M +32 474 46 87 82 | [jean.fassiaux@elia.be](mailto:jean.fassiaux@elia.be)

#### Elia Group SA

Boulevard de l'Empereur 20 | Keizerslaan 20 | 1000 Bruxelles | Belgique