



Resultaat CRM-veiling (Y-4) voor 2027-2028 gepubliceerd op elia.be/crm

BRUSSEL | Netbeheerder Elia heeft het resultaat bekendgemaakt van de derde veiling van het capaciteitsremuneratiemechanisme (CRM). Deze veiling is opgezet om over 4 jaar (leveringsjaar 2027-2028) de bevoorradingszekerheid te handhaven. Uit de resultaten blijkt dat 22 projecten hebben deelgenomen met een totale capaciteit van 1576 MW. Alle projecten zijn gecontracteerd. De gemiddelde jaarprijs van deze derde veiling ligt met € 36.372,88 per MW in lijn met de vorige veilingen.

Wat is het CRM ook al weer?

Het CRM is opgezet om na de gedeeltelijke kernuitstap (vanaf 2025) de elektriciteitsbevoorrading te verzekeren. De financiële ondersteuning is bedoeld voor marktspelers om capaciteit ter beschikking te stellen om de bevoorradingszekerheid te garanderen en is enkel van toepassing voor capaciteiten die geen andere subsidies ontvangen. In overleg met de Europese autoriteiten heeft de Belgische overheid gekozen voor een marktbrede CRM. Dat betekent dat zowel bestaande als nieuwe capaciteit in aanmerking komt en ook elk type technologie (thermische centrales, batterijen, demand side management, etc.). Europa heeft deze aanpak onlangs ook officieel goedgekeurd. In de selectieprocedure is de aangeboden prijs de beslissende factor. Het te veilen volume wordt na advies van de CREG beslist door de Federale minister van Energie op basis van scenario's en berekeningen van Elia. Het volume van de CRM-veiling wordt bepaald door een vraagcurve. Omdat een CRM de bevoorradingszekerheid moet handhaven, gebeurt de berekening op basis van het jaarlijkse verwachte piekverbruik. Dit piekverbruik wordt bepaald aan de hand van een wettelijk vastgelegde methodologie en bedraagt in België 14 GW voor de leveringsperiode 2027-2028.

Belangrijkste resultaten van de 3de CRM-veiling

- De veiling is correct verlopen. Regulator CREG heeft de resultaten gecontroleerd en gevalideerd.
- In deze derde Y-4 veiling is alle aangeboden capaciteit weerhouden (1.576 MW, na de-rating). Het gaat om 972 MW aan bestaande (vooral thermische) capaciteit waarvan ca. 50 MW aan vraagsturing, 357 MW aan nieuwe batterijprojecten en 246 MW voor de tijdelijke levensduurverlenging van een bestaande gascentrale in OCGT-modus.
- Omdat het aangeboden volume voor 2027-2028 lager was dan de vraagcurve, zal de overblijvende 143 MW toegevoegd worden aan de latere veilingen voor dit leveringsjaar.
- Bij de berekening van het te veilen volume (vraagcurve) is, op vraag van de minister, rekening gehouden met de verlenging van Doel 4 en Tihange 3 (1.662 MW na de-rating) en met de 1657,77 MW aan langdurige contracten voor batterijprojecten en gascentrales die twee jaar geleden al werden toegekend in de eerste CRM-veiling (Y-4 voor leveringsperiode 2025-2026).
- De aangeboden capaciteit is geselecteerd aan een gemiddelde jaarprijs van € 36.372,88 per MW. Dat is in lijn met de resultaten van de eerdere veilingen.

- Samen met de volumes uit de vorige veilingen is er voor het leveringsjaar 2027-2028 intussen 3.234 MW gecontracteerd (waaronder ca. 2 GW aan nieuwe capaciteit).
- Om de bevoorradingszekerheid te garanderen in een snel veranderende context heeft de regering de intentie om verdere verbeteringen aan het CRM door te voeren, zoals het opzetten van een bijkomende jaar-2 veiling. We zijn dan ook op goede weg wat betreft de bevoorradingszekerheid voor leveringsjaar 2027-2028. Daarnaast blijft het ook belangrijk om resterende barrières voor deelname aan het CRM verder aan te pakken.

Alle vermelde capaciteitswaarden dragen voor 100 procent bij aan de bevoorradingszekerheid. Om dit te garanderen is per technologie een zogenaamde reductiefactor bepaald (“de-rating factor”).

Bij het bepalen van het uiteindelijk te selecteren volume is ook rekening gehouden met bestaande capaciteit die in 2027 op de markt zal zijn maar verkiest om (nog) niet deel te nemen aan de veiling. In totaal maakte 4.937 MW aan bestaande capaciteit gebruik van deze zogenaamde “Opt-Out IN” mogelijkheid. Deze capaciteit toont geen intentie om de markt te verlaten en werd afgetrokken van het te veilen volume in deze veiling.

De totale kost van het CRM voor het leveringsjaar 2027-2028 kan op dit moment nog niet worden bepaald. In 2026 (Y-1) en mogelijks in 2025 (Y-2) zijn er bijkomende veilingen voor deze leveringsperiode. Deze latere veilingen geven de mogelijkheid om het te contracteren volume zo goed mogelijk af te stemmen op de noden van dat moment en om een zo ruim mogelijke deelname van alle technologieën te waarborgen.

Basisprincipes van het Belgische CRM

Het CRM biedt de marktpartijen een vergoeding voor het ter beschikking stellen van capaciteit en dus niet voor de daadwerkelijke productie. Het is uiteindelijk de markt die bepaalt welk volume geactiveerd wordt. De financiële ondersteuning is nodig om de zogenaamde “missing money” op te vangen. Dit is het verschil tussen de werkelijke kosten (met inbegrip van de investeringen die nodig zijn) en wat de markt kan bieden. Zonder financiële steun is er geen garantie dat de capaciteit beschikbaar zal zijn wanneer dat nodig is. Dit zou de bevoorradingszekerheid in het gedrang kunnen brengen.

De rol van Elia

Elia organiseert de CRM-veiling op verzoek van de federale minister van energie, overeenkomstig de wet op de organisatie van de elektriciteitsmarkt en zoals goedgekeurd door de Europese Commissie. In mei 2022 werd een pre-kwalificatieperiode opgestart voor elke productie-eenheid van ten minste 1 MW in ons land die niet in aanmerking kwam voor enig ander subsidiemechanisme, alsook voor andere technologieën zoals vraagbeheer. De projecten die gekwalificeerd werden, konden hun aanbod indienen tussen 18 en 30 september 2023.

Niet de laatste CRM-veiling

Om de bevoorradingszekerheid na de gedeeltelijke kernuitstap te verzekeren, kunnen volgens een Europese richtlijn CRM-veilingen georganiseerd worden over een maximale periode van 10 jaar. Ook de volgende jaren zijn er meerdere veilingen voorzien (zowel Y-4 als Y-1 en mogelijks Y-2). Bij de berekening van toekomstige volumes zal het resultaat van vorige veilingen steeds in rekening worden gebracht.

Over Elia Group

Een Europese top 5 speler

Elia Group is een belangrijke speler in elektriciteitstransmissie. We zorgen dat productie en verbruik op elk moment in balans zijn. Zo voorzien we 30 miljoen eindgebruikers van elektriciteit. Met filialen in België (Elia) en het noorden en oosten van Duitsland (50Hertz) beheren we 19.349 km aan hoogspanningsverbindingen. Elia Group behoort daarmee tot de Europese top 5. Met een betrouwbaarheidsgraad van 99,99% geven we de samenleving een robuust elektriciteitsnet, wat belangrijk is voor de socio-economische welvaart. We willen ook een katalysator zijn voor een geslaagde energietransitie naar een betrouwbaar, duurzaam én betaalbaar energiesysteem.

Wij maken de energietransitie waar

Door de uitbouw van internationale hoogspanningsverbindingen en het integreren van steeds grotere hoeveelheden hernieuwbare energieproductie, stimuleren we zowel de integratie van de Europese energiemarkt als de decarbonisering van onze samenleving. Tegelijk optimaliseren we voortdurend onze operationele systemen en ontwikkelen wij nieuwe marktproducten zodat nieuwe technologieën en marktpartijen toegang krijgen tot ons net. Elia Group versnelt zo de energietransitie.

In het belang van de samenleving

Als centrale speler in het energiesysteem handelt Elia Group in het belang van de samenleving. We spelen in op de snelle toename van hernieuwbare energiebronnen door ons transmissienet voortdurend aan te passen. We zorgen er ook voor dat onze investeringen op tijd en binnen het budget worden uitgevoerd en met een maximale focus op veiligheid. Bij de realisatie van onze projecten gaan we voor een proactief stakeholdermanagement, waarbij we heel vroeg in het ontwikkelingsproces en met alle betrokkenen wederzijdse communicatie opstarten. We stellen onze expertise ook ten dienste van verschillende spelers in de sector om het energiesysteem van de toekomst uit te bouwen.

Internationaal georiënteerd

Naast activiteiten als transmissienet beheerder leveren we ook consultingdiensten aan internationale klanten via onze dochteronderneming Elia Grid International (EGI). De afgelopen jaren heeft Elia Group enkele nieuwe niet-gereguleerde activiteiten opgezet, waaronder re.alto en Windgrid. re.alto is de eerste Europese marktplaats voor de uitwisseling van energiegegevens via gestandaardiseerde energie-API's. Met Windgrid, een dochteronderneming, breiden we onze overzeese activiteiten verder uit en dragen we bij aan de ontwikkeling van offshore elektriciteitsnetten binnen en buiten Europa.

De juridische entiteit Elia Group is een beursgenoteerde onderneming waarvan de belangrijkste referentie-aandeelhouder de gemeentelijke holding Publi-T is.

Neem voor meer informatie contact op met:

Corporate Communication

Marie-Laure Vanwanseele (NDL) | M +32 499 86 51 58 | marielaure.vanwanseele@elia.be

Elia Transmission Belgium SA/NV

Boulevard de l'Empereur 20 | Keizerslaan 20 | 1000 Brussel | België