



Résultats semestriels : Elia Group en bonne voie pour réaliser la transition énergétique

Informations réglementées

Faits marquants

- Les investissements réseau ont progressé plus vite que prévu, atteignant €203,9 millions en Belgique et €419,7 millions en Allemagne
- La transition énergétique se poursuit à travers l'extension du mécanisme de couplage de marché à l'horizon day-ahead
- La CREG a approuvé la méthodologie tarifaire belge pour la période 2024-2027
- Elia Group a procédé à une augmentation de capital réussie de €590,1 millions
- Le résultat net ajusté augmente de 24,1 % pour s'établir à €186,7 millions, à la suite de résultats solides dans les trois segments
- Les prévisions financières pour 2022 sont confirmées

« En analysant le premier semestre, on constate que le contexte géopolitique a dominé le débat social en Europe. Tant en Belgique qu'en Allemagne, nos équipes ont travaillé dur sur des mesures à court terme afin de maintenir la sécurité d'approvisionnement durant l'hiver à venir ainsi que sur des mesures structurelles en vue d'accélérer la transition énergétique. Globalement, Elia Group a une fois de plus fait preuve de sa résilience, qui a été récompensée par une augmentation de capital couronnée de succès malgré un marché financier turbulent. Cette opération nous permettra de poursuivre notre croissance et de consolider notre contribution à la transition énergétique. »

Chris Peeters, CEO d'Elia Group

1. Réalisations du premier semestre 2022

La hausse des prix de l'énergie et la guerre en Ukraine ravivent le sentiment d'urgence dans tout le secteur énergétique

Le premier semestre 2022 a été marqué par des prix records de l'énergie ainsi que l'invasion de l'Ukraine par la Russie. Ces deux événements ont ravivé le sentiment d'urgence au sein du débat énergétique européen en soulignant la nécessité de renforcer l'indépendance énergétique et en réaffirmant à quel point il est essentiel pour l'Europe d'atteindre ses objectifs climatiques. C'est dans ce contexte que des changements de politique ont eu lieu au niveau de l'UE et des États membres et qu'Elia Group a mené ses activités ces derniers mois.

En avril, le gouvernement allemand a adopté son « Easter Package » (« Paquet de Pâques ») qui incluait plusieurs modifications législatives ainsi que la mise en place de nouveaux cadres liés aux énergies renouvelables ainsi qu'aux réseaux et marchés électriques. En plus de supprimer la taxe EEG pour les consommateurs (les coûts visant à promouvoir les SER seront désormais financés via le Fonds énergie et climat, tandis que 50Hertz continuera à agir en tant que fiduciaire), le pays vise désormais à couvrir 80 % de sa consommation électrique brute grâce aux énergies renouvelables d'ici 2030. D'autres objectifs repris dans le paquet de mesures consistent à atteindre une capacité de 160 GW d'énergie éolienne terrestre d'ici 2040 ainsi que de 30, 40 et 70 GW d'énergie éolienne offshore respectivement d'ici 2030, 2035 et 2045. La nouvelle législation définit par ailleurs les énergies renouvelables comme un enjeu majeur d'intérêt et de sécurité publics, ce qui devrait accélérer les procédures d'obtention de permis des nouveaux projets renouvelables et réduire les retards liés aux recours en justice.

En mai, la Commission européenne a publié son plan REPowerEU, qui vise à réduire rapidement la dépendance de l'Union aux combustibles fossiles russes en favorisant l'action conjointe et en accélérant la transition énergétique, et réaffirme ainsi son combat contre le changement climatique. Le plan englobe des mesures liées aux économies d'énergie, à la diversification de l'approvisionnement énergétique ainsi qu'au déploiement accéléré des énergies renouvelables.

En réponse à l'actuelle demande émanant de la société d'accélérer l'intégration des énergies renouvelables, Elia Group progresse sur des projets clés en Belgique et en Allemagne visant à renforcer le backbone des réseaux d'Elia Transmission Belgium (« Elia ») et de 50Hertz ainsi qu'à intégrer au système des volumes croissants d'énergie renouvelable.

On constate cependant un important décalage entre les ambitions européennes et les quelques actions structurelles qui sont réellement mises en place. C'est la raison pour laquelle Elia Group a publié en avril 2022 un livre blanc sur les interconnexions hybrides. Si le développement éolien offshore se résume à une approche pays par pays, une

part significative du potentiel éolien offshore européen de 300 GW demeurera inexploitée. L'Europe risquerait alors de ne pas atteindre les objectifs du Green Deal, tant en termes de délai que de volumes.

GESTION DU RÉSEAU

NOTRE EXPERTISE AU SERVICE DE LA COMMUNAUTÉ

Livre blanc sur les interconnexions hybrides offshore

Le nouveau livre blanc d'Elia Group souligne le décalage entre les ambitions de l'Europe et les avancées réelles constatées par rapport au Green Deal européen. Publié en avril, le livre blanc soutient que le développement de l'éolien offshore ne peut pas se poursuivre via une approche non coordonnée pays par pays. Afin d'atteindre l'objectif de 300 GW de capacité éolienne offshore d'ici 2050, l'Europe doit plutôt soutenir la construction d'interconnexions hybrides offshore, réduire les risques et la complexité qui y sont liés, assurer un climat d'investissement propice pour leur réalisation, garantir une part équitable de bénéfices pour les pays ayant d'autres intérêts et contextes et implémenter des zones d'enchères offshore.

BELGIQUE

Renforcer le backbone pour garantir la sécurité d'approvisionnement

Nos projets en Belgique préparent le pays pour un avenir plus vert. Dans ce cadre, les projets Boucle de l'Est et Mercator-Bruegel représentent deux activités clés. Les chantiers liés au premier projet avancent bien. Les travaux prévus pour 2022-2023 consistent à remplacer et à moderniser la section de la ligne entre Bronromme et Trois-Ponts. Une fois ces travaux terminés, la ligne passera d'une tension de 70 à 100 kV, garantissant ainsi la stabilité du réseau et permettant l'intégration de la production renouvelable dans le pays. Par ailleurs, en avril, le gouvernement flamand a octroyé à Elia le permis pour le projet Mercator-Bruegel, qui implique le renforcement de la ligne aérienne à haute tension entre les postes Mercator à Kruibekke et Bruegel à Dilbeek. La ligne forme une partie importante du backbone du réseau à haute tension belge : son renforcement lui permettra de transporter des flux électriques plus importants, contribuant ainsi à garantir l'approvisionnement électrique futur du pays. Les travaux sur la ligne ont commencé fin avril et devraient s'achever fin 2026.

ALLEMAGNE

Jalons importants pour de nouveaux postes terrestres et offshore

En juin, un jalon majeur a été franchi dans le projet Arcadis Ost : l'achèvement de son poste offshore. La plateforme, développée par Bladt Industries (Danemark), Parkwind (Belgique) et 50Hertz (Allemagne), transformera en 220 kV l'énergie générée par les 27 éoliennes du parc Arcadis Ost 1, après quoi elle sera transportée via des câbles sous-marins vers le poste Lubmin de 50Hertz situé sur la terre ferme. Le parc, qui appartient au promoteur éolien Parkwind, devrait être mis en service en 2023. Il génèrera suffisamment d'énergie verte pour alimenter jusqu'à 290 000 ménages.

Afin de faciliter l'intégration de l'énergie renouvelable dans la région de la Lusace, 50Hertz et le gestionnaire de réseau de distribution MITNETZ STROM ont mis en service le nouveau poste d'Altdöbern ainsi qu'une connexion 110 kV en juin. Ce poste fait le lien entre le réseau à très haute tension (380 kV) de 50Hertz et le réseau de distribution à haute tension (110 kV) et contribue à offrir à la région un approvisionnement électrique sûr et fiable.

Des projets pionniers dans le solaire et le power-to-heat

Les travaux de construction de ce qui deviendra le plus grand parc solaire d'Europe (d'une capacité totale de 650 MW) ont officiellement démarré au deuxième trimestre 2022. Le site de 500 hectares du « Energiepark Witznitz » est situé près de Leipzig et sera relié directement au réseau de 50Hertz lorsqu'il sera achevé.

Par ailleurs, deux grandes chaudières électriques destinées à la centrale power-to-heat construite à Wedel par 50Hertz et Hamburger Energiewerke ont été installées en mai. D'ici fin 2022, la centrale, qui sera l'une des plus grandes de ce type en Allemagne grâce à sa capacité de 80 MW, fournira à 27 000 ménages de la chaleur générée à partir d'électricité verte. Cette centrale sera activée lorsque l'énergie éolienne excédentaire en provenance du nord ne pourra plus être transportée via les lignes électriques.

FACILITATION DU MARCHÉ

La transition énergétique se poursuit à travers l'extension du mécanisme de couplage de marché

En juin, le mécanisme de couplage de marché flow-based a été étendu afin de couvrir l'horizon day-ahead dans l'ensemble des 13 pays de la région pour le calcul de la capacité Core (qui englobe la Belgique et l'Allemagne), poursuivant ainsi la transition énergétique. Core est l'une des sept régions pour le calcul de la capacité (capacity calculation region ou CCR) d'Europe, au sein desquelles le calcul de la capacité transfrontalière est coordonné de manière à maintenir l'équilibre entre l'offre et la demande et à niveler les différences de prix entre les pays. Le mécanisme flow-based améliore ce processus étant donné qu'il tient compte des congestions dans l'ensemble du réseau de la région. L'adoption du mécanisme dans l'ensemble de la région Core pour l'horizon day-ahead marque une étape importante dans l'intégration du marché européen de l'énergie, un aspect crucial pour la réussite de la transition énergétique.

BELGIQUE

Garantir une capacité additionnelle après la sortie partielle du nucléaire

Mi-avril, Elia a publié les résultats du re-run de la première enchère pour le mécanisme de rémunération de la capacité (capacity remuneration mechanism ou CRM). L'enchère CRM d'origine avait été organisée en octobre 2021. Cependant, le gouvernement fédéral a remis une instruction ministérielle le 25 mars 2022 demandant le re-run de l'enchère étant donné que l'une des centrales sélectionnées n'avait pas reçu le permis nécessaire. À la suite du re-run, une unité de production au gaz de Luminus a été retenue. Elle s'ajoutera ainsi à 39 autres visant à assurer une capacité suffisante à la Belgique pour maintenir sa sécurité d'approvisionnement en 2025-2026 à la suite de la sortie partielle du nucléaire qui a été programmée. Elia organise actuellement la prochaine enchère CRM pour l'année 2026-2027, dont les résultats seront annoncés en octobre.

GESTION FIDUCIAIRE

ALLEMAGNE

La taxe EEG n'est plus imputée aux consommateurs

Dans le cadre de son Easter Package, adopté en avril, le gouvernement a décidé d'assumer les coûts visant à soutenir les projets d'énergie renouvelable via son budget fédéral, mettant ainsi fin à la taxe EEG pour les consommateurs six mois plus tôt que prévu. À partir de juillet 2022, la taxe EEG s'élèvera donc à €0 pour les consommateurs. Introduite en 2000, cette taxe visait à subventionner l'expansion du solaire, de l'éolien, de la biomasse et de l'hydroélectricité.

FONCTIONS CORPORATE

GOVERNANCE D'ENTREPRISE

Les assemblées générales annuelles approuvent les résultats financiers de 2021 et nomment deux nouveaux administrateurs

Elia Group a organisé ses assemblées générales ordinaire et extraordinaire le 17 mai, durant lesquelles les actionnaires ont approuvé les résultats financiers de 2021 ainsi que la nomination de deux nouveaux administrateurs : Laurence de l'Escaille a remplacé Jane Murphy en tant qu'administrateur indépendant, tandis que Pascale Van Damme a remplacé Saskia Van Uffelen en tant qu'administrateur indépendant.

FINANCES

Les actionnaires existants et les nouveaux investisseurs ont entièrement souscrit à l'offre avec droits d'Elia Group

Le 15 juin, Elia Group a annoncé le lancement d'une offre publique aux actionnaires existants et aux détenteurs d'un droit de préférence extralégal de maximum €590.113.192,50 par le biais de l'émission d'un maximum de 4.739.865 nouvelles actions ordinaires, à un prix d'émission de €124,50 par action. À la suite de la clôture de la période de souscription des droits et du placement privé de srips pour les investisseurs institutionnels le 24 juin, 100 % des nouvelles actions ont été souscrites. Cette offre de droits réussie permettra à Elia Group de financer d'importants projets d'investissement qui feront avancer la transition énergétique sur les marchés belge et allemand. La cotation des nouvelles actions d'Elia Group sur Euronext Brussels a eu lieu le 28 juin 2022.

RÉGLEMENTATION

La CREG approuve la méthodologie tarifaire pour la période 2024-2027

La Commission belge de Régulation de l'Électricité et du Gaz (CREG) a officiellement approuvé la méthodologie tarifaire pour l'électricité pour la période 2024-2027. L'approbation fait suite à une consultation publique sur la méthodologie, lancée en avril, qui a ensuite été validée par le gouvernement fédéral début juin.

La nouvelle méthodologie tarifaire est similaire à celle actuellement en vigueur. Le cadre réglementaire restera un modèle cost-plus incluant la couverture de tous les coûts raisonnables et une rémunération. Sur la base des paramètres décrits dans la méthodologie, le rendement réglementaire des capitaux propres moyen pour la période devrait s'élever à environ 5,7%, en fonction des produits d'exploitation effectifs issus de la régulation incitative.

ENGAGEMENT DES STAKEHOLDERS

Elia Group publie son premier rapport d'activité intégré

Elia Group a franchi les premières étapes vers son reporting intégré ('Integrated Report') avec la publication de son premier rapport d'activité intégré en avril. Cette évolution mènera à une publication conjointe des informations financières et non financières du Groupe, reliant ainsi les personnes, la planète et la prospérité et soutenant la création de valeur à long terme. La nouvelle approche implique une collaboration étroite entre plusieurs départements du Groupe, permettant ainsi une réflexion intégrée. Elle permettra au Groupe d'allouer efficacement les capitaux et de renforcer la définition et la mise en œuvre de son business model et de sa stratégie.

Premier Offshore Innovation Day d'Elia Group

La Commission européenne vise à faire des énergies renouvelables offshore « une composante clé du système énergétique européen » en augmentant la capacité éolienne offshore de l'Europe pour la faire passer à 300 GW d'ici 2050. C'est dans cette optique qu'Elia Group a organisé son premier Offshore Innovation Day à Ostende en juin. Des spécialistes, dirigeants et project managers actifs dans le développement offshore ont pu discuter de l'innovation dans le secteur ainsi que des dernières technologies. Lors de cet événement, TideWise, qui a remporté l'Open Innovation Challenge 2021 d'Elia Group, a montré via un film son véhicule autonome réalisant avec succès une inspection des câbles menant au Modular Offshore Grid, la prise électrique en mer du Nord d'Elia.

Le North Sea Summit à Esbjerg (Danemark) souligne l'importance d'exploiter l'éolien offshore

Les chefs d'État et les ministres de l'Énergie du Danemark, de l'Allemagne, des Pays-Bas et de la Belgique se sont rencontrés lors du North Sea Summit organisé en mai. Ils y ont signé deux déclarations soulignant l'importance d'exploiter l'éolien offshore en mer du Nord en vue de renforcer la sécurité énergétique de l'Europe. Ursula von der Leyen, présidente de la Commission européenne, et Kadri Simson, la commissaire européenne à l'Énergie, étaient présentes à la cérémonie de signature. Chris Peeters, CEO d'Elia Group, a eu l'honneur d'être invité à l'une des tables rondes. Il y a souligné le besoin de collaboration entre l'Union européenne, ses États membres, l'industrie et les gestionnaires de réseau de transport.



La boussole d'Elia Group pour un futur durable

Notre programme ActNow se traduit dans nos ambitions de durabilité en objectifs concrets et mesurables. Il facilite l'intégration des principes de durabilité dans nos processus principaux et ancre la durabilité dans notre culture d'entreprise.

DIMENSION 1 :

Action climatique

Début 2022, notre programme ActNow a été étendu. Notre dimension « Action climatique » inclut désormais un cinquième objectif : **la résilience climatique**. Notre réseau fait partie de la solution pour atténuer le changement climatique mais il doit aussi être conçu, exploité et (là où c'est nécessaire) adapté afin de faire face aux impacts du changement climatique. L'incorporation de la résilience climatique à notre programme ActNow assure sa pleine intégration dans nos processus décisionnels. Les objectifs sont actuellement en cours de définition.

L'innovation sera essentielle pour réduire les émissions de CO₂ liées à nos activités et ainsi améliorer la durabilité à long terme de nos assets. C'est dans cette optique qu'Elia Group a organisé son premier Offshore Innovation Day (voir ci-dessus). Par ailleurs, l'Open Innovation Challenge de cette année s'axait sur la durabilité. Le vainqueur, Sentsense, y a proposé une solution visant à allonger la durée de vie de nos assets. Un use case concret est en cours de développement avec nos équipes techniques.

L'innovation et une infrastructure résiliente sont essentielles pour garantir le succès futur d'Elia Group. Pour refléter cela dans notre programme ActNow, nous avons décidé d'ajouter l'Objectif de développement durable (ODD) 9 « Industrie, innovation et infrastructure » à notre liste d'ODD prioritaires.

Nous avons mis en place un plan de deux ans pour le développement en interne d'une plateforme de comptabilisation des émissions de scope 3. Les données liées aux émissions de gaz à effet de serre (GES) seront échangées avec les fournisseurs

via cette plateforme afin d'augmenter la maturité des données dans les catégories des biens d'investissement (2022) et de l'achat de biens et de services (2023). À travers cette plateforme, nous confirmons notre engagement à travailler pour atteindre une chaîne de valeur neutre en carbone.

Nous avons finalisé des plans pour réduire la consommation électrique de nos postes en adoptant des mesures d'efficacité énergétique ainsi qu'en mettant en place une production photovoltaïque sur site. Ces actions s'inscrivent dans notre plan global de réduction de nos émissions de CO₂ de 28% d'ici 2030.

DIMENSION 2 :
**Environnement
et économie
circulaire**

Ces derniers mois, nous avons progressé vers l'obtention de la certification ISO14001 (système de management environnemental) pour nos activités en Belgique et en Allemagne. En Allemagne, l'audit préliminaire réussi réalisé en mai 2022 a confirmé que le système de management environnemental de 50Hertz sera prêt pour la certification en octobre 2022. Les résultats de l'audit interne révèlent un progrès continu. En Belgique, la portée et le déploiement des mesures nécessaires à la préparation de cette certification ont été validés. Elia est donc en bonne voie pour obtenir la certification en 2023.

Pour refléter nos ambitions offshore croissantes et tenir explicitement compte de notre impact et de nos contributions positives dans le développement offshore, nous avons décidé d'ajouter l'ODD 14 « Vie aquatique » à notre programme ActNow.

DIMENSION 3 :
**Santé et
sécurité**

La sécurité est la priorité numéro un d'Elia Group. Notre objectif est d'atteindre zéro accident, tandis que nous veillons à ce que chacun, parmi notre personnel ou nos contractants, retourne sain et sauf chez soi chaque jour. Durant sa Safety Week en mai, Elia a lancé une nouvelle campagne de sensibilisation : « 100% focus. Chaque milliseconde. » La campagne a été lancée en même temps que d'autres mesures à la suite d'un accident mortel survenu l'année passée en Belgique. Cela réaffirme notre engagement à atteindre zéro accident et vise à rappeler qu'un travail en toute sécurité nécessite une totale concentration. Tous les collaborateurs doivent faire attention au risque de voir leur attention déviée lors de tâches routinières au travail. La moindre distraction, aussi brève soit-elle, peut en effet avoir de graves conséquences.

DIMENSION 4 :
**Diversité,
équité et
inclusion (DEI)**

En mars 2022, Elia Group est devenu membre de l'**Equality platform pour le secteur énergétique**, créée par la Commission européenne pour renforcer l'engagement envers l'égalité, en promouvant notamment des lieux de travail plus diversifiés et inclusifs. Elle fonctionne comme un forum permettant d'aborder les problématiques en matière d'égalité et de partager les actions concrètes contribuant à atteindre l'égalité dans le secteur énergétique.

La diversité et l'inclusion sont demeurées parmi nos priorités au premier semestre 2022. Les deux comités de direction ont suivi une formation sur **les préjugés et le leadership inclusif**. Différentes campagnes et initiatives de sensibilisation à l'attention de l'ensemble du personnel du Groupe ont également été lancées, notamment pour soutenir la Journée internationale des femmes en mars et le Mois de la diversité en mai.

DIMENSION 5 :
**Gouvernance,
éthique et
conformité**

Durant le premier semestre, nous avons publié notre politique en matière de droits de l'homme à l'échelle du Groupe. Le document souligne notre engagement pour les droits de l'homme et explique comment nous traduisons cela dans les activités de notre entreprise. Il comble également un écart formel identifié entre nos activités et les « critères minimum de sauvegarde » repris dans la taxinomie de l'UE et anticipe une exigence légale à venir en Allemagne liée à la diligence raisonnable en matière de droits de l'homme.

Dans le cadre de notre indice de gouvernance environnemental, social et de gouvernance (Environmental, Social and Governance ou ESG), qui nous guide dans la mise en place des bonnes mesures pour garantir que nous respectons toutes les exigences légales et réglementaires pertinentes, 20 % des incitants à long terme pour les membres du comité de direction et de l'Elia Group Management Board sont liés à la réalisation des objectifs de notre programme ActNow.

2. Chiffres clés

2.1 Résultats consolidés et situation financière d'Elia Group

Chiffres clés

Chiffres clés (en millions €)	1S 2022	1S 2021	Différence (%)
Produits, autres produits et produits (charges) nets régulatoires	1.952,1	1.311,9	48,8%
Entreprises mises en équivalence	24,5	16,8	45,8%
EBITDA	544,2	490,5	10,9%
EBIT	296,3	265,3	11,7%
Charges financières nettes	(43,8)	(57,9)	(24,4%)
Résultat net ajusté	186,7	150,5	24,1%
Résultat de la période	186,7	150,5	24,1%
<i>Intérêts minoritaires</i>	19,8	16,0	23,8%
Résultat de la période attribuable au groupe	166,9	134,5	24,1%
<i>Titres hybrides</i>	9,6	9,6	0,0%
Résultat de la période attribuable aux propriétaires d'actions ordinaires	157,4	124,9	26,0%
Chiffres clés de la situation financière (en millions €)	2022	2021	Différence (%)
Total des actifs	20.305,6	18.144,3	11,9%
Capitaux propres attribuable aux propriétaires de la société	5.367,8	4.552,0	17,9%
Dette financière nette	3.503,8	4.886,3	(28,3%)
Chiffres clés par action	1S 2022	1S 2021	Différence (%)
Résultat de base par action (en €) (part Elia)	2,29	1,82	25,8%
Capitaux propres attribuable aux propriétaires de la société par action (en €)	63,4	61,1	3,8%

Voir le glossaire pour les définitions

Veuillez vous référer au point 4 pour de plus amples informations sur les éléments ajustés

Les chiffres comparatifs pour le total des actifs, les capitaux propres et la dette financière nette présentent la position au 31/12/2021.

En vertu de la norme IFRS 8, le groupe a identifié les segments opérationnels suivants :

- **Elia Transmission (Belgique)**, englobant les activités régulées en Belgique (c.-à-d. Les activités régulées d'Elia Transmission Belgium) ;
- **50Hertz Transmission (Allemagne)**, qui comprend les activités régulées en Allemagne ;
- **le segment non régulé et Nemo Link**, qui comprend les activités non régulées d'Elia Group, Nemo Link, Elia Grid International, Eurogrid International, re.alto, WindGrid et les coûts de financement associés à l'acquisition d'une participation de 20 % supplémentaires dans Eurogrid GmbH en 2018.

Arrondi – En règle générale, tous les chiffres sont arrondis. Les différences sont calculées par rapport aux données sources avant l'arrondi. Il est par conséquent possible que certaines différences ne s'additionnent pas.

Aspects financiers

Pour les six premiers mois de 2022, les **produits d'exploitation** s'élevaient à un total de €1.952,1 millions, ce qui représente une augmentation de 48,8% par rapport à la période précédente. Celle-ci était soutenue par la croissance des produits d'exploitation en Belgique (+€198,6 millions) et en Allemagne (+€464,2 millions), partiellement compensée par la baisse des produits d'Elia Grid International (-€1,2 million).

L'**EBIT** a augmenté par rapport à l'exercice précédent, et s'élève à €296,3 millions (+11,7%), sous l'effet d'une augmentation de l'EBIT en Belgique (+€11,3 millions) et en Allemagne (+€13,9 millions). Pour la Belgique, cette augmentation était consécutive à un bénéfice net régulé plus élevé, à des amortissements plus importants liés à la croissance de la base d'actifs et à une hausse des coûts financiers qui ont tous été répercutés au niveau des revenus. En Allemagne, la hausse de l'EBIT s'explique essentiellement par l'augmentation de la rémunération des investissements et la baisse des dépenses opérationnelles, les coûts de l'exercice précédent ayant été marqués par un pic dans le cycle des activités de maintenance. Les sociétés associées ont fortement contribué à l'EBIT du Groupe, à concurrence de €24,5 millions, une contribution principalement attribuable à l'interconnexion Nemo Link qui s'élève à €22,8 millions (+€7,3 millions).

Le **bénéfice net ajusté d'Elia Group** a augmenté de 24,1% pour s'établir à €186,7 millions :

- **Elia Transmission (Belgique)** a enregistré des résultats solides, avec un bénéfice net ajusté de €74,2 millions (+€12,1 millions). On doit essentiellement l'amélioration du résultat à une marge équitable plus élevée, portée par l'accroissement des capitaux propres, une performance accrue sur les incitants, un mécanisme régulateur de décompte positif et la compensation tarifaire ponctuelle pour les coûts financiers liés à l'augmentation de capital.
- **50Hertz Transmission (Allemagne) (sur une base de 100%)** a enregistré une hausse du bénéfice net ajusté qui s'élève désormais à €98,7 millions (+€18,8 millions). Ce résultat s'explique surtout par l'augmentation de la rémunération des investissements issue de la croissance des actifs, une réduction des coûts opérationnels onshore après le pic de maintenance de l'année dernière, un meilleur résultat financier consécutif à la baisse des provisions à long terme, partiellement compensé par des amortissements plus élevés.
- Le **segment non régulé et Nemo Link** ont enregistré d'excellents résultats avec un bénéfice net ajusté de €13,9 millions (+€5,5 millions), obtenus grâce à la solide performance de Nemo Link. Si ces résultats ont été encouragés par la pleine disponibilité de l'interconnexion et des écarts de prix importants sur le marché, ils sont partiellement compensés par la hausse des coûts de la holding et la mise en place de WindGrid.

Le **bénéfice net d'Elia Group attribuable aux propriétaires d'actions ordinaires** (après déduction des €19,8 millions d'intérêts minoritaires et des €9,6 millions attribuables aux propriétaires de titres hybrides) a augmenté de

26,0%, pour s'établir à €157,4 millions. Cette hausse est portée par la réalisation d'investissements en Belgique et en Allemagne, une rémunération plus élevée en Belgique consécutive à l'augmentation de capital et une bonne performance de Nemo Link.

Au premier semestre, Elia Group a investi €623,6 millions, centrant ses efforts sur des projets qui visent à renforcer l'épine dorsale des réseaux belge et allemand et à intégrer de plus en plus d'énergies renouvelables dans le système. Elia Group affichait une **dette financière nette** totale de €3.503,8 millions (-€1.382,5 millions) fin juin 2022. Cette baisse s'explique d'une part par l'augmentation de capital intervenue fin juin (€590,1 millions) et d'autre part par une forte diminution de la dette nette chez 50Hertz. Cette chute de la dette nette en Allemagne (-€688,4 millions) est due exclusivement aux importantes entrées de trésorerie EEG (+€1.024,8 millions) résultant de prix très élevés sur le marché de l'énergie, alors que le programme d'investissement était principalement financé par le cash flow opérationnel. En Belgique, la dette nette d'Elia a légèrement baissé (-€85,5 millions), la croissance organique étant entièrement financée par les flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles.

Le coût moyen de la dette d'Elia Group est resté stable à 1,7%, aucune nouvelle dette n'ayant été contractée. La notation d'Elia Group par Standard & Poor's reste inchangée à BBB+, avec des perspectives stables.

Les **capitaux propres attribuables aux propriétaires de la société** ont augmenté de €815,8 millions pour s'établir à €5.367,8 millions (+17,9%). Cette hausse s'explique avant tout par le produit net de l'émission de droits (€583,2 millions), le bénéfice attribuable aux propriétaires de la société (+€166,9 millions), la revalorisation des obligations au titre des prestations définies (-€2,9 millions) et la revalorisation d'une participation financière dans EEX (+€26,2 millions), et a été compensée par le versement du dividende 2021 (-€120,3 millions). En outre, la réserve de couverture a augmenté de €165,5 millions, principalement en raison de la revalorisation par 50Hertz des contrats à terme pour les pertes de réseau (+€152,3 millions) et d'une couverture de taux d'intérêt par ETB (+€13,0 millions).

2.1.A. Elia Transmission (Belgique)

Faits marquants

- Programme d'investissement en bonne voie de fournir les infrastructures requises pour stimuler la transition énergétique
- Une marge équitable plus élevée portée par la croissance de la base d'actifs et la hausse des capitaux propres, consécutive à l'augmentation de capital d'Elia Group
- Compensation tarifaire ponctuelle pour les coûts financiers liés à l'augmentation de capital

Chiffres clés

Elia Transmission chiffres clés (en millions €)	1S 2022	1S 2021	Différence (%)
Produits, autres produits et produits (charges) nets réglementaires	733,4	534,8	37,1%
<i>Produits</i>	648,7	475,2	36,5%
<i>Autres produits</i>	35,0	32,7	7,0%
<i>Produits (charges) nets réglementaires</i>	49,7	26,9	84,6%
Entreprises mises en équivalence	1,7	1,2	41,7%
EBITDA	232,1	216,0	7,5%
EBIT	126,9	115,6	9,8%
Charges financières nettes	(31,4)	(31,7)	(0,9%)
Charge d'impôt sur le résultat	(21,3)	(21,8)	(2,3%)
Résultat net	74,2	62,1	19,5%
<i>Éléments ajustés</i>	0,0	0,0	n.r.
Résultat net ajusté	74,2	62,1	19,5%
Chiffres clés de la situation financière (en millions €)	2022	2021	Différence (%)
Total des actifs	7.438,6	7.153,5	4,0%
Total des capitaux propres	2.822,7	2.445,5	15,4%
Dette financière nette	3.355,5	3.441,0	(2,5%)
Cash flow libre	(259,5)	(117,6)	120,7%

Voir le glossaire pour les définitions

Veuillez vous référer au point 4 pour de plus amples informations sur les éléments ajustés

Les chiffres comparatifs pour le total des actifs, les capitaux propres et la dette financière nette présentent la position au 31/12/2021.

Aspects financiers

Les **produits d'exploitation d'Elia Transmission** ont augmenté de 37,1% par rapport à 2021, passant de €534,8 millions à €733,4 millions. Les produits d'exploitation ont été impactés par la hausse du bénéfice net régulé, des amortissements plus élevés liés à la croissance de la base d'actifs, une compensation tarifaire ponctuelle pour les charges financières associées à l'augmentation de capital (c'est-à-dire la part allouée à ETB) et la hausse des coûts des services auxiliaires. Cette dernière s'explique par la hausse des prix du gaz causée par la guerre en Ukraine et par l'augmentation du volume de déséquilibre qu'a entraînée l'accroissement de la part d'énergies renouvelables.

Le tableau ci-dessous fournit davantage de détails sur l'évolution de la composition des revenus :

(en millions €)	1S 2022	1S 2021	Différence (%)
Produits du réseau :	647,1	473,0	36,8%
Raccordements au réseau	22,2	22,2	0,0%
Gestion et développement de l'infrastructure du réseau	239,3	241,4	(0,9%)
Gestion du système électrique	74,3	73,5	1,1%
Compensation des déséquilibres	168,1	101,6	65,4%
Intégration du marché	11,4	11,4	0,2%
Revenus internationaux	131,8	22,9	476,3%
Last-mile connexion	1,6	1,4	17,9%
Autres produits	0,0	0,8	(100,0%)
Sous-total produits	648,7	475,2	36,5%
Autres produits	35,0	32,7	6,9%
Net produits (charges) du mécanisme de décompte	49,7	26,9	84,6%
Total des produits et autres produits	733,4	534,8	37,1%

Les produits d'exploitation provenant de la **gestion et du développement des infrastructures de réseau**, de la **gestion du système électrique**, de l'**intégration du marché** et du **raccordement au réseau** sont restés stables par rapport à l'année précédente.

Les services rendus dans le cadre de la gestion de l'énergie et de l'équilibrage individuel des groupes d'équilibrage sont payés par le biais des **revenus issus de la compensation des déséquilibres**. Ces revenus, qui ont augmenté de €101,6 millions à €168,1 millions (+65,4%), étaient largement dus aux tarifs pour le maintien et la restauration de l'équilibre résiduel des parties responsables des accès individuels (+€67,7 millions). La hausse des coûts d'activation pour équilibrer le réseau, consécutive à l'augmentation des prix du gaz causée par la guerre en Ukraine, et l'augmentation du volume de déséquilibre due à l'accroissement de la part d'énergies renouvelables (en particulier de l'éolien offshore), qui sont davantage sujets à des erreurs de prévision dans le mix de génération d'énergie, sont les principaux moteurs de l'augmentation de revenus.

Les **produits internationaux** sont en hausse à €131,8 millions (+476,3%), principalement en raison de l'augmentation, depuis le début de l'année, des recettes de congestion à la frontière avec la France. En effet, les prix en France sont plus élevés que dans le reste de l'Europe en raison de l'indisponibilité nucléaire, et la Belgique, voisine directe, détient une part importante des recettes de congestion liée à l'écart de prix avec la France.

La **last-mile connexion (appelée auparavant transfert d'actifs provenant de clients)** est en augmentation par rapport à l'exercice précédent, alors que les **autres produits d'exploitation** ont chuté de €0,8 million, surtout à cause de l'absence de travaux livrés à des tierces parties.

Le **mécanisme de décompte** a augmenté de €26,9 millions en 2021 à €49,7 millions en 2022 et couvre tant les écarts survenus au cours de l'exercice considéré par rapport au budget approuvé par le régulateur (-€4,8 millions) que la compensation d'excédents nets de la période tarifaire précédente (€54,5 millions). Le déficit opérationnel (-€4,8 millions), par rapport au budget des coûts et revenus autorisés par le régulateur, sera récupéré auprès des consommateurs au cours d'une période tarifaire ultérieure. Le déficit résulte essentiellement de la hausse des coûts des services auxiliaires (€105,1 millions), de la hausse des coûts influençables (€95,1 millions), d'un bénéfice net plus élevé (€10,4 millions) et d'une augmentation des taxes (€6,7 millions), et a été partiellement compensé par une hausse des ventes tarifaires (€110,1 millions), principalement portée par des compensations de déséquilibre ainsi que la croissance des ventes internationales et autres (€108,4 millions).

L'**EBITDA** a progressé pour s'établir à €232,1 millions (+7,5%) suite à la hausse du bénéfice net régulé et à celle des amortissements liée à la croissance de la base d'actifs et des coûts financiers, tous répercutés au niveau des revenus. L'**EBIT** a augmenté de manière plus marquée (+9,8%), principalement en raison d'une diminution des amortissements d'actifs non couverts par les tarifs, ces actifs étant des immobilisations incorporelles passées en charge durant la période régulatoire précédente et activées en vertu des normes IFRS ainsi que pour des contrats de location. La contribution des entreprises mises en équivalence a augmenté pour s'établir à €1,7 million en raison d'une hausse de la contribution de HGRT.

Les **charges financières nettes** sont restées stables (-0,9%) par rapport à l'année précédente, essentiellement sous l'effet de la capitalisation augmentée du coût d'emprunt due à la croissance de la base d'actifs (€1,0 million), et partiellement compensées par d'autres charges financières. Les charges financières liées à l'augmentation de capital d'Elia Group ont été affectées aux activités régulées belges au prorata de l'utilisation des fonds. En vertu des normes IFRS, ces charges (€3,4 millions) sont directement imputées en capitaux propres. ETB n'a pas eu recours au marché de l'emprunt au premier semestre 2022 et a un profil d'échéance de la dette bien équilibré, alors qu'aucune échéance significative n'approche du terme. Le coût moyen de la dette s'est maintenu à 1,9% fin juin 2022, et l'ensemble de l'encours est assorti d'un coupon fixe.

Le **bénéfice net ajusté** a augmenté de 19,5% pour s'établir à €74,2 millions, principalement grâce aux éléments suivants :

1. Augmentation de la marge équitable (+€6,0 millions) due à la croissance des actifs et à l'accroissement des capitaux propres. La marge équitable inclut l'augmentation des capitaux propres affectée aux activités régulées belges (€290,1 millions) et consécutive à l'augmentation de capital d'Elia Group.
2. Augmentation des incitants (+€0,5 million), principalement liée à une meilleure performance dans la mise en service en temps voulu et à d'excellents résultats en matière de capacité d'interconnexion.

3. Compensation tarifaire ponctuelle pour les charges financières liées à l'augmentation de capital (+ €3,4 millions).
4. Mécanismes régulatoires de décompte et reprise d'une provision pour incitant influençable suite à l'examen des ventes 2021 (+€2,2 millions).
5. Hausse des coûts d'emprunt capitalisés en raison d'un niveau d'actifs en construction plus élevé (+€0,9 million).
6. Autres (-€0,9 million) : cela s'explique principalement par un amortissement moindre des logiciels et matériels (+€0,9 million), car une partie des actifs acquis lors de la précédente période régulatoire et relevant de la méthodologie régulatoire a été passée en perte. Elle est partiellement compensée par une augmentation des dommages aux installations électriques (-€1,2 million), une augmentation des provisions pour avantages au personnel (-€0,3 million) et des effets d'impôts différés (-€0,1 million).

Le total des actifs a augmenté de €285,1 millions à 7.438,6 millions, porté par le produit de l'augmentation de capital affecté à Elia Transmission (€290,1 millions). Au 30 juin 2022, cette augmentation ne se reflétait pas encore dans les comptes statutaires d'ETB, mais était comptabilisée en créance sur Elia Group SA, ce qui a donné lieu à un cash flow libre négatif de -€259,5 millions.

La **dette financière nette** est restée stable à €3.355,5 millions (-2,5%), car le programme de dépenses d'investissement d'Elia était intégralement financé par des flux de trésorerie venant des activités opérationnelles. Le RCF lié au développement durable (€650 millions), prolongé de 2 ans, et les billets de trésorerie (€300 millions), partiellement utilisés fin 2021 (€60,0 millions) sont totalement inutilisés fin juin 2022. Elia Transmission Belgium est notée BBB+ avec perspectives stables par Standard & Poor's.

Les capitaux propres ont augmenté à €2.822,7 millions (+€377,2 millions) principalement en raison de la réservation du bénéfice (+€74,2 millions), du produit net résultant d'un accroissement de €286,6 millions du capital (c'est-à-dire la partie affectée aux activités régulées belges, nette du coût d'émission), de la juste valeur d'une couverture du risque de taux d'intérêt (+€13,0 millions) et d'une moindre affectation des capitaux propres à Nemo Link (+€6,3 millions). Celle-ci a été partiellement compensée par la revalorisation des obligations au titre des prestations définies (-€2,9 millions).

Opérationnel

L'estimation de charge totale a diminué de 1,65%, passant de 42,8 TWh en 2021 à 42,1 TWh en 2022, essentiellement en raison d'une diminution de la consommation brute du GRD contrebalancée par une consommation accrue des utilisateurs raccordés au réseau d'Elia.

La consommation du GRD a été affectée par des températures plus élevées que l'année dernière, une augmentation de la production locale sur le réseau de distribution (principalement solaire) et des prix élevés de l'électricité influençant probablement le comportement de consommation des ménages. La consommation accrue des utilisateurs raccordés au réseau d'Elia s'explique principalement par la consommation de Sotel. Dès janvier 2022, Sotel a en effet décidé de consommer en Belgique plutôt qu'en France en raison de prix plus élevés chez nos voisins, l'explosion des prix en France faisant suite à l'indisponibilité nucléaire.

Le prélèvement net du réseau d'Elia a diminué de 1,2% (de 31,2 TWh en 2021 à 30,8 TWh en 2022). L'injection nette sur le réseau d'Elia a diminué de 9,0 %, passant de 36,1 TWh en 2021 à 32,8 TWh en 2022, essentiellement en raison d'une disponibilité nucléaire plus faible en 2022 par rapport à 2021, mais aussi d'une baisse de production par unité de gaz.

En 2022, la Belgique était toujours un exportateur net en raison de la haute disponibilité de la capacité d'injection du nucléaire. Cependant, par rapport à 2021, les exportations nettes ont chuté de 5,2 TWh en 2021 à 3,7 TWh en 2022 en raison d'une injection nucléaire plus faible. Le total des exportations a légèrement baissé, passant de 11,5 TWh en 2021 à 11,0 TWh en 2022. Les importations totales sont passées de 6,3 TWh en 2021 à 7,3 TWh en 2022. Les flux électriques globaux entre la Belgique et ses pays voisins sont passés de 20 TWh en 2021 à 21 TWh en 2022.

Investissements

Elia a poursuivi la mise en œuvre de son plan d'investissement. Au premier semestre 2022, Elia a investi €203,9¹ millions dans son infrastructure de réseau onshore et offshore pour y faciliter l'intégration de volumes importants d'énergies renouvelables et électrifier notre société de manière durable. Elia entretient son réseau à haute tension en permanence. Au premier semestre 2022, 145 projets de remplacement ont été réalisés sur le réseau belge, ce qui représente un investissement total de €53,8 millions. Comme indiqué ci-avant, Elia a poursuivi ses travaux de renforcement de grande envergure sur le réseau belge existant de 380 kV.

Le permis a été obtenu et les travaux de construction ont débuté pour la mise à niveau du HTLS Mercator-Bruegel (€12,2 millions). Les derniers travaux de renforcement entre Avelgem et Avelin, partie de l'épine dorsale de 380 kV entre Mercator et la France, débuteront en août et seront finalisés d'ici la fin de l'année. Concernant le corridor Massenhoven - Van Eyck (€17,2 millions), les travaux de construction se poursuivent.

Dans le cadre de la deuxième phase du programme d'investissement de la Boucle de l'Est (€4,6 millions), la ligne aérienne existante de 70 kV Bévercé - Bronrome - Trois-Ponts est actuellement remplacée et dotée d'une nouvelle ligne double de 110 kV sur une distance de 25 km. La reconstruction du tronçon Bevercé - Bronrome (16,5 km), démarrée en 2020, a été mise en service fin 2021. Les travaux de reconstruction sur le tronçon Bronrome - Trois-Ponts (8,5 km) et l'installation de nouveaux transformateurs à Bevercé et Butgenbach sont en cours et une mise en service est prévue en 2023.

¹En incluant la capitalisation des logiciels et les normes IAS 23 (Coûts d'emprunt), IFRS 15 (Reconnaissance du chiffre d'affaires – Transfert d'actifs provenant des clients) et IFRS 16 (Contrats de location), cela représente un total de €188,3 millions.

2.1.B. 50Hertz (Allemagne)

Faits marquants

- Plan d'investissement sur la bonne voie, avec des progrès notables sur les projets Ostwind 2 et SuedOstlink
- Amélioration du résultat sous l'effet de la croissance des actifs et de la baisse des charges d'intérêts pour les provisions, tandis que les coûts opérationnels onshore sont maintenus sous contrôle
- La dette nette a continué de baisser par rapport à fin 2021, principalement en raison de la hausse des flux de trésorerie EEG entraînée par l'augmentation des prix de l'énergie

Chiffres clés

50Hertz Transmission chiffres clés (en millions €)	1S 2022	1S 2021	Différence (%)
Produits, autres produits et produits (charges) nets réglementaires	1.249,1	784,9	59,1%
<i>Produits</i>	991,1	764,0	29,7%
<i>Autres produits</i>	51,2	45,1	13,5%
<i>Produits (charges) nets réglementaires</i>	206,8	(24,1)	(958,1%)
EBITDA	293,6	262,0	12,1%
EBIT	151,3	137,4	10,1%
Charges financières nettes	(7,8)	(22,1)	(64,7%)
Charge d'impôt sur le résultat	(44,9)	(35,4)	26,8%
Résultat de la période	98,7	79,9	23,5%
<i>Dont attribuable au groupe Elia</i>	78,9	63,9	23,5%
<i>Éléments ajustés</i>	0,0	0,0	n.r.
Résultat net ajusté	98,7	79,9	23,5%
Chiffres clés de la situation financière (en millions €)	2022	2021	Différence (%)
Total des actifs	11.590,7	9.941,3	16,6%
Total des capitaux propres	2.130,5	1.928,7	10,5%
Dette financière nette	326,5	1.014,9	(67,8%)
Cash flow libre	800,2	2.889,4	(72,3%)

Les produits, charges, actifs et passifs sont repris dans le tableau à 100 %.

Voir le glossaire pour les définitions

Veuillez vous référer au point 4 pour de plus amples informations sur les éléments ajustés.

Les chiffres comparatifs pour le total des actifs, les capitaux propres et la dette financière nette présentent la position au 31/12/2021.

Aspects financiers

Le **total des produits d'exploitation** et autres produits de **50Hertz Transmission** était en hausse par rapport à 2021 (+59,1%).

Le total des produits d'exploitation est présenté plus en détail dans le tableau ci-dessous.

(en millions €)	1S 2022	1S 2021	Différence (%)
Produits du réseau :	990,6	761,1	30,1%
Produits mécanisme incitants	411,1	468,8	(12,3%)
Rémunération offshore	147,8	157,0	(5,9%)
Produit électricité	431,7	135,3	219,1%
Autres produits (last-mile connexion inclus)	0,5	2,8	(83,5%)
Sous-total produits	991,1	764,0	29,7%
Autres produits	51,2	45,1	13,6%
Net produits (charges) du mécanisme de décompte	206,8	(24,1)	(958,2%)
Total des produits et autres produits	1.249,1	784,9	59,1%

Les **produits d'exploitation issus de la régulation incitative** comprennent les tarifs de réseau avant le mécanisme de règlement et sont essentiellement imputables à la rémunération régulatoire pour les activités onshore (revenu plafonné).

Les produits issus de la régulation incitative ont diminué de €57,7 millions, en raison d'effets de volume plus faibles que l'année précédente et de revenus inférieurs au plafond de revenus. L'apport en énergies renouvelables dans le réseau de distribution s'est révélé plus important que prévu, avec pour conséquence une baisse des volumes dans le réseau de transmission. Par conséquent, l'effet de volume s'est avéré plus faible que les années précédentes (-€50,5 millions). La baisse du plafond de revenus (-€7,2 millions) est principalement due à l'augmentation du remboursement des anciens soldes régulatoires via le compte régulatoire (-€33,6 millions). En outre, les coûts d'énergie répercutés pour les centrales de réserve ont diminué par rapport à l'année dernière (-€7,3 millions). Ces effets ont été partiellement compensés par une augmentation de la dotation pour les investissements onshore (+€10,9 millions) ainsi qu'une augmentation de la provision pour coûts des services auxiliaires (+€24,2 millions).

Les **produits d'exploitation issus de la surcharge offshore** incluent tous les produits d'exploitation dérivés de la surcharge du réseau offshore. Cela inclut la rémunération régulatoire associée au raccordement de parcs éoliens offshore, le remboursement de paiements de passifs offshore et les coûts offshore imputés à 50Hertz par des tiers, par ex. d'autres GRT.

Les revenus issus de la surcharge offshore ont diminué par rapport à l'année précédente (-€9,2 millions), car la rémunération des propres coûts de 50Hertz pour le raccordement au réseau offshore a baissé (-€10,4 millions) en raison de coûts de maintenance plus faibles par rapport à l'année précédente (régulation du coût majoré) et partiellement compensés par le programme de dépenses d'investissement en cours (p. ex. Ostwind 2). Les coûts répercutés à 50Hertz par les tiers ont augmenté par rapport à la même période l'année dernière (+€1,2 million).

Les **revenus de l'énergie** incluent tous les produits d'exploitation liés au fonctionnement du système et sont pour la plupart des coûts correspondants imputés à des tiers, tels que des mesures de redispatching, des coûts pour les centrales de réserve ou des coûts énergétiques pass-through. Les produits d'exploitation générés par la vente aux enchères de la capacité d'interconnexion sont également repris dans ce point.

Les revenus de l'énergie ont fortement progressé par rapport à l'année précédente (+€296,4 millions), poussés par la hausse continue des prix de l'énergie. Les imputations à d'autres GRT pour des mesures de redispatching ont augmenté (+€173,1 millions), tout comme les revenus issus de la compensation des échanges involontaires aux frontières du réseau (+€19,3 millions). De plus, des coûts énergétiques pass-through plus importants ont été imputés aux groupes d'équilibrage (+€25,8 millions), et les produits d'exploitation issus de la vente aux enchères des capacités d'interconnexion ont profité de l'évolution des prix (+€68,0 millions).

Les **autres revenus** (incluant la last-mile connexion) ont diminué (-€2,4 millions), principalement en raison de la baisse des revenus perçus de la compensation entre gestionnaires de réseau de transport (ITC). Le mécanisme de compensation entre gestionnaires de réseau de transport repose sur une réglementation de l'UE visant à offrir une compensation aux GRT pour les coûts engendrés par l'accueil de flux transfrontaliers d'électricité sur leurs réseaux. Les GRT contribuent ou reçoivent du fonds sur base des flux d'électricité entrants et sortants de leur réseau national de transport.

Les **autres produits** sont en hausse (+€6,1 millions), ce qui fait suite à la hausse des propres revenus capitalisés due à l'augmentation des frais de personnel nécessaire pour gérer et mener à bien le programme d'investissements (+€4,5 millions). De plus, les revenus issus des subsides et primes ont augmenté (+€1,4 million) suite à l'amortissement, dès juillet 2021, de subsides européens destinés à l'interconnexion Kriegers Flak Combined Grid Solution.

Le **revenu régulateur net (dépendance) issu du mécanisme de décompte** neutralise les effets de phasage liés au cadre réglementaire. Il comprend deux composantes : tout d'abord, la neutralisation des différences entre les provisions pour coûts dans les tarifs et les coûts réellement encourus pour l'exercice en cours (+€150,0 millions) ; ensuite, l'équilibrage desdites différences des années antérieures (+€56,8 millions).

L'EBITDA a progressé à €293,6 millions (+12,1%). L'augmentation de la base d'actifs a profité de la rémunération des investissements (+€28,0 millions). Les coûts de maintenance onshore ont baissé (+€1,6 million) par rapport à l'année dernière, alors que nous nous remettons d'un pic dans le cycle de maintenance tout en centrant nos efforts sur l'efficacité opérationnelle et la sécurité. Afin de mener à bien la transition énergétique et de gérer à l'avenir la complexité croissante des opérations système, nous avons continué à élargir notre vivier de talents, ce qui a entraîné une hausse des coûts de personnel (-€1,8 million). En outre, nous progressons dans la numérisation de l'entreprise, nécessaire pour gérer efficacement la complexité croissante de nos opérations système. Néanmoins, les dépenses informatiques ont légèrement diminué par rapport à l'année précédente (+€3,4 millions). Avec l'expansion de l'entreprise et après la reprise qui a suivi les mesures de lutte contre le COVID-19, les dépenses opérationnelles

dans des domaines tels que le conseil, les services extérieurs et les déplacements ont légèrement augmenté (-€0,7 million), tout comme les revenus nets des accords de niveau de service (+€1,3 million).

L'**EBIT** a diminué de manière moins prononcée (+€13,9 millions), ce qui s'explique par la hausse des amortissements (-€17,9 millions) consécutive à la mise en service de divers projets. De plus, les provisions sont restées stables (+€0,1 million) et aucun élément ajusté n'a été comptabilisé en 2022.

Le **bénéfice net ajusté** a augmenté pour s'établir à €98,7 millions (+23,5%) suite aux éléments suivants :

1. Augmentation de la rémunération des investissements (+€19,6 millions) suite à la croissance de la base d'actifs.
2. Des résultats financiers en hausse (+€10,0 millions), portés par la revalorisation de la provision pour recettes de congestion provenant des interconnexions, à reverser aux clients du réseau sur la base d'une révision à la hausse de la courbe de taux à terme.
3. Baisse des coûts d'exploitation et autres coûts onshore (+€1,7 million), essentiellement due à la décélération observée après le pic de l'an dernier dans le cycle de maintenance et à la baisse des coûts de numérisation, partiellement compensée par le recrutement de nouveaux effectifs pour faire face à l'expansion de l'activité. Ces effets ont été partiellement compensés par les éléments suivants :
4. Augmentation des amortissements (-€12,5 millions) due à la mise en service de projets.

Le **total des actifs** a augmenté de €1.649,4 millions par rapport à 2021, principalement sous l'impulsion d'une évolution favorable de l'activité EEG et de progrès dans la réalisation du programme d'investissement. Le **cash flow libre**, qui s'élevait à €800,2 millions, a été fortement affecté par des entrées de trésorerie importantes pour le compte EEG (+€1.024,8 millions). Le flux de trésorerie EEG a augmenté en raison de la hausse continue des prix de l'énergie, ce qui a donné lieu à des entrées de trésorerie plus importantes que prévu. Le Parlement a décidé de ramener la surcharge EEG à zéro à partir du 1^{er} juillet 2022 afin de soulager les ménages et les entreprises confrontés à l'augmentation des coûts de l'électricité. À l'avenir, les coûts de promotion des SER seront financés par le Fonds pour l'énergie et le climat. 50Hertz continuera à agir en qualité de fiduciaire.

La **dette financière nette** a chuté de -€688,4 millions par rapport à fin 2021 en raison de la forte augmentation du solde de trésorerie EEG, alors que le programme d'investissement était financé par le cash flow opérationnel et les liquidités existantes.

La position de trésorerie EEG en juin 2022 s'élevait à €3.134,8 millions. 50Hertz n'a pas eu recours au marché de l'emprunt au premier semestre 2022, et comme l'ensemble de l'encours est assorti d'un coupon fixe, le coût moyen de la dette est resté à 1,4% à la fin du mois de juin 2022.

Le **total des capitaux propres** a progressé de €201,8 millions pour s'établir à €2.130,5 millions. Cette hausse s'explique surtout par l'augmentation de la réserve de couverture pour les contrats à terme (+€190,4 millions). Depuis 2021, 50Hertz applique la comptabilité de couverture sur les contrats à terme pour les pertes de réseau. En raison de la hausse continue des prix de l'énergie au premier semestre, la juste valeur de ces contrats s'est accrue à €628,4

millions. Compte tenu des effets d'impôts différés, une réserve de couverture d'un montant de €440,3 millions a été comptabilisée dans les autres éléments du résultat global. Comme les coûts liés aux pertes de réseau sont presque entièrement répercutés au niveau des tarifs, la juste valeur des contrats à terme n'a pas d'incidence sur la rentabilité actuelle et future de l'entreprise.

Opérationnel

En 2022, un volume net de 21,4 TWh a été prélevé sur le réseau de 50Hertz, soit une diminution de 7,1% par rapport à l'année passée (23,1 TWh). Comme à l'accoutumée, nous avons été exportateur net d'électricité, enregistrant des exportations nettes pour 24,9 TWh (17,5 TWh en 2021) ; ceci fait suite à des exportations de 34,9 TWh et des importations de 10,0 TWh (contre respectivement 29,1 TWh et 11,6 TWh en 2021). En juin, la charge maximale était de 8,0 GW (contre 8,6 GW l'an dernier).

Investissements

50Hertz a investi €419,7 millions en 2022, soit une hausse de 89,4% par rapport à l'exercice précédent. Au total, €303,6 millions ont été investis dans des projets onshore, tandis que les investissements offshore ont totalisé €116,1 millions.

Les principaux investissements onshore incluaient la ligne CC pour le SuedOstLink (€116,7 millions), la mise à niveau de pylônes à haute tension pour accroître la sécurité opérationnelle (€24,1 millions), la restructuration du poste de Lauchstädt (€22,1 millions), la ligne aérienne dans le sud de la région d'Uckermark (€17,5 millions), ainsi que la restructuration et le renforcement de la ligne aérienne entre Wolmirstedt et Güstrow (€17,1 millions).

Les investissements offshore étaient principalement centrés sur le projet Ostwind 2 (€94,6 millions), le prochain raccordement de parcs éoliens offshore (Ostwind 3) se profilant déjà dans les futurs projets (€8,5 millions). Par ailleurs, la réalisation du raccordement du parc éolien offshore de Gennaker a débuté (€2,9 millions).

2.1.C. Activités non régulées & Nemo Link

Faits marquants

- Contribution positive de €13,9 millions au résultat du Groupe
- Nemo Link continue d'enregistrer d'excellents résultats opérationnels et financiers.
- La mise en place de WindGrid a engendré une augmentation des coûts opérationnels au niveau de la holding.

Chiffres clés

Activités non-régulés et Nemo Link Chiffres clés (en millions €)	1S 2022	1S 2021	Différence (%)
Total des produits et autres produits	18,3	14,2	28,9%
Entreprises mises en équivalence	22,9	15,7	45,9%
EBITDA	18,4	12,6	46,0%
EBIT	18,0	12,5	44,0%
<i>Eléments ajustés</i>	0,0	0,0	n.r.
<i>EBIT ajusté</i>	18,0	12,5	44,0%
Charges financières nettes	(4,5)	(4,3)	4,7%
Charge d'impôt sur le résultat	0,4	0,2	100,0%
Résultat de la période	13,9	8,4	65,5%
<i>Dont attribuable au groupe Elia</i>	13,9	8,4	65,5%
<i>Eléments ajustés</i>	0,0	0,0	n.r.
Résultat net ajusté	13,9	8,4	65,5%
Chiffres clés de la situation financière (en millions €)	2022	2021	Différence (%)
Total des actifs	2.218,0	1.654,0	34,1%
Total des capitaux propres	1.420,0	1.142,9	24,2%
Dette financière nette	(178,2)	430,4	(141,4%)

Voir le glossaire pour les définitions

Veuillez vous référer au point 4 pour de plus amples informations sur les éléments ajustés

Les chiffres comparatifs pour le total des actifs, les capitaux propres et la dette financière nette présentent la position au 31/12/2021.

Le **revenu non régulé** a crû de 28,9% par rapport à 2021, pour s'établir à €18,3 millions. Il faut y voir le résultat d'une diminution des produits d'exploitation générés par Elia Grid International (« EGI ») (-€1,2 million), les produits de l'an dernier ayant bénéficié de la mise en service d'un projet clé en main, tandis que l'activité internationale de conseil se remet lentement des restrictions liées au COVID-19. Cela a été compensé par la hausse des transactions entre segments, principalement entre Elia Group SA, Elia Transmission Belgium et 50Hertz. L'effet de ces transactions entre les segments est présenté dans la note 2.2. « Réconciliation par segment ».

Les **investissements mis en équivalence** ont contribué au résultat du Groupe à hauteur de €22,9 millions, une contribution presque entièrement attribuable à **Nemo Link**. Avec un taux de disponibilité de 100%, Nemo Link reste l'un des actifs les plus performants de son genre dans le monde. Les produits d'exploitation très élevés sont la conséquence de nombreuses inversions de flux et du fait qu'en Belgique, le prix de l'électricité en mai et juin était structurellement bien plus élevé que celui appliqué au Royaume-Uni, alors que c'était le contraire entre janvier et avril. Cela s'explique avant tout par une remise de 50% pour le gaz NBP sur le marché spot, qui dicte les prix au

Royaume-Uni par rapport au gaz TTF, qui à son tour dicte les prix en Europe continentale et entraîne une disponibilité nucléaire très faible en France (seulement 45%). Nemo Link a enregistré d'excellentes performances, ce qui a donné lieu à un bénéfice net total de €45,6 millions au premier semestre 2022 et à une contribution au bénéfice net d'Elia Group de €22,8 millions.

L'**EBIT ajusté** a progressé pour atteindre €18,0 millions (+€5,5 millions). Cette augmentation est intervenue exclusivement grâce à la hausse de la contribution de Nemo Link (+€7,3 millions) et est partiellement compensée par des coûts opérationnels accrus pour la holding, qui s'expliquent par la poursuite des ambitions de croissance inorganique et la mise en place de WindGrid (-€1,0 millions), la hausse des coûts de développement de re.alto (-€0,3 million) et d'autres coûts opérationnels non régulés (-€0,8 million). En dépit de la diminution des revenus, l'EBIT d'EGI a progressé (+€0,4 million), ce qui reflète les mesures de maîtrise des coûts.

Les **charges financières nettes** sont restées stables à €4,5 millions, comprenant principalement la charge d'intérêt liée à l'obligation senior (€2,4 millions), les coûts liés au placement privé de Nemo Link (€1,1 million) et d'autres charges financières liées à Elia Group SA. Les coûts proportionnels liés à l'augmentation de capital d'Elia Group et affectés respectivement à Elia Group SA et à Eurogrid International sont directement comptabilisés en fonds propres en vertu des normes IFRS (€3,5 millions).

Le **bénéfice net ajusté** a augmenté de €5,5 millions pour atteindre €13,9 millions, essentiellement en raison des éléments suivants :

1. Contribution plus importante de Nemo Link (+€7,3 millions) ;
2. Hausse du résultat EGI (+€0,6 million).
3. Hausse des coûts de la holding due aux activités de développement commercial et à la mise en place de WindGrid (-€1,3 million).
4. Baisse de la contribution de re.alto (-€0,4 million)
5. Autres éléments (-€0,7 million) portés par la baisse des rejets régulatoires (+€0,1 million) et compensés par la hausse des autres coûts non régulés (-€0,8 million)

Le **total des actifs** a progressé de 34,1% pour s'élever à €2.218,0 millions (+€564,0 millions), et la dette financière nette a fortement chuté (-€608,7 millions) sous l'effet du produit net de l'augmentation de capital (€583,2 millions). La part du produit allant respectivement à ETB (€290,1 millions) et à Eurogrid GmbH (€200 millions) leur sera affectée au troisième trimestre 2022 lorsque l'augmentation de capital statutaire sera effective.

2.2 Réconciliation par segment

Résultats consolidés (en millions €) – période se terminant le 30 juin	2022		2022		2022
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et NemoLink	Ecritures de consolidation & transactions entre segments	Elia Groupe
	(a)	(b)	(c)	(d)	(a) + (b) + (c) + (d)
Produits	648,7	991,1	4,4	(25,6)	1.618,6
Autres produits	35,0	51,2	13,9	(23,0)	77,1
Produits (charges) nets régulatoires	49,7	206,8	0,0	0,0	256,5
Amortissements et réductions de valeurs, variation des provisions	(105,2)	(142,3)	(0,3)	0,0	(247,8)
Résultat des activités opérationnelles	125,2	151,3	(4,8)	0,0	271,7
Quote-part du résultat dans les entreprises mises en équivalence, nette d'impôt	1,7	0,0	22,9	0,0	24,6
Résultat avant intérêts et impôts (EBIT)	126,9	151,3	18,0	0,0	296,3
Résultat avant amortissements, réductions de valeur, intérêts et impôts (EBITDA)	232,1	293,6	18,4	0,0	544,2
Produits financiers	0,5	0,2	3,5	(3,4)	0,8
Charges financières	(32,0)	(8,0)	(8,0)	3,4	(44,6)
Charge d'impôt sur le résultat	(21,3)	(44,9)	0,4	0,0	(65,7)
Résultat de la période attribuable aux propriétaires d'actions ordinaires	74,2	78,9	13,9	(0,0)	166,9
Etat consolidé de la situation financière (en millions €)	30.06.2022	30.06.2022	30.06.2022	30.06.2022	30.06.2022
Total des actifs	7.438,6	11.590,7	2.218,0	(941,7)	20.305,6
Dépenses d'investissements	188,3	419,7	0,4	0,0	608,4
Dettes financières nettes	3.355,5	326,5	(178,2)	0,0	3.503,8

3. Perspectives et autres informations²

Elia Group confirme ses prévisions et reste confiante dans sa capacité à générer un **rendement ajusté des capitaux propres (RoE adj.³) dans la fourchette inférieure de l'objectif compris entre 6,25 % et 7,25 % pour 2022.**

- En **Belgique**, nous gardons bon espoir d'atteindre un rendement des capitaux propres (RoE) compris entre 5 et 6 % tout en investissant environ €425 millions. La réalisation de ce programme d'investissement est toujours exposée à certains risques externes.
- En **Allemagne**, nous gardons confiance en notre capacité à atteindre un rendement des capitaux propres (RoE) compris entre 8 et 10 %. Compte tenu de dépenses d'investissement atteignant €419,7 millions au cours des six premiers mois de l'année et des progrès réalisés dans les projets Ostwind 2 et SuedOstlink, 50Hertz Transmission devrait investir un total d'environ €1.000 millions. La réalisation du programme d'investissement est toujours exposée à certains risques externes.
- Le **segment non régulé et Nemo Link**, qui comprend le rendement de Nemo Link, le rendement des activités non régulées (en particulier re.alto, EGI et WindGrid) et les coûts opérationnels inhérents à la gestion d'une holding, devraient contribuer au résultat du Groupe à concurrence d'un montant situé entre €10 millions et €15 millions. La performance finale de ce segment dépendra dans une large mesure de la contribution de Nemo Link qui reste sujette à la volatilité de l'écart des prix de l'électricité sur le marché et à la disponibilité de l'interconnexion, et les coûts liés aux activités de développement commercial.

Cette prévision ne tient pas compte d'éventuelles transactions de fusion et acquisition.

Elia Group – Perspectives d'avenir	2022
Rendement (ajusté) des capitaux propres (ROE (aj.)) (%)	Fourchette inférieure 6,25 % - 7,25 %

² Les déclarations suivantes sont de nature prospective ; il est possible que les résultats futurs s'en écartent sensiblement.

³ Défini comme étant le résultat attribuable aux propriétaires d'actions ordinaires/capitaux propres attribuables aux propriétaires d'actions ordinaires ajusté par de la valeur des contrats futurs (réserve de couverture).

4. Éléments ajustés – tableau de réconciliation

(en millions €) – Période se terminant le 30 juin 2022	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Non- regulate d activities and Nemo Link	Ecriture de consolidation	Elia Group
EBIT - Éléments non récurrents					
Coûts de réorganisation interne	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBIT ajusté	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Impôt lié	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Résultat net – éléments ajustés	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0

(en millions €) – Période se terminant le 30 juin 2021	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Non- regulated activities and Nemo Link	Ecriture de consolidation	Elia Group
EBIT - Éléments non récurrents					
Coûts de réorganisation interne	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBIT ajusté	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Impôt lié	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Résultat net – éléments ajustés	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0

5. Calendrier financier

Publication des résultats semestriels 2022	27 juillet 2022
Déclaration trimestrielle : T3 2022	25 novembre 2022
Conférence sur le développement durable	5 octobre 2022
Publication des résultats de l'exercice 2022	3 mars 2023
Publication du rapport annuel 2022	14 avril 2023
Assemblée générale des actionnaires	16 mai 2023
Déclaration trimestrielle T1 2023	17 mai 2023
Date ex-dividende	30 mai 2023
Date de clôture des registres	31 mai 2023

6. RAPPORT D'EXAMEN DU COLLÈGE DES COMMISSAIRES

Les co-commissaires aux comptes Ernst & Young Bedrijfsrevisoren BV /Réviseurs d'Entreprises SRL représentés par Monsieur Paul Eelen et BDO Bedrijfrevisoren BV/Réviseurs d'Entreprises SRL représentés par M. Felix Fank, ont confirmé que leurs procédures d'audit, finalisées pour l'essentiel, n'ont pas révélé d'ajustements significatifs à apporter eu égard aux informations comptables figurant dans le présent communiqué de presse.

7. Liens utiles

- **Communiqué de presse**
- Rapports financiers semestriels sur le **site web** d'Elia Group
- Elia Group tiendra une **conférence téléphonique** à l'attention des investisseurs et des analystes institutionnels aujourd'hui 27 juillet à 10 h 30 CET.
- **Rapport annuel 2021**

Avis de non-responsabilité/déclarations prévisionnelles

Certaines déclarations reprises dans ce communiqué de presse ne sont pas des faits historiques et sont des déclarations prévisionnelles. De temps à autre, la société peut faire des déclarations prévisionnelles orales ou écrites dans des rapports destinés aux actionnaires et dans d'autres communications. Les déclarations prévisionnelles incluent, sans s'y limiter, les estimations de revenus, de marges opérationnelles, de dépenses d'investissement, de trésorerie, de liquidité future, de fonds de roulement et de besoins en capitaux, de la capacité de l'entreprise à lever du capital et à contracter des dettes, des autres informations financières, des évolutions attendues aux niveaux légal, politique ou réglementaire, en Belgique, en Europe et ailleurs, et d'autres estimations et évolutions du même genre, y compris entre autres l'incertitude qui règne à l'endroit des approbations réglementaires nécessaires des coûts et conditions associés à l'exploitation du réseau, du développement attendu de l'activité de l'entreprise, des projets, des coentreprises et d'autres coopérations, de l'exécution de la vision et de la stratégie de croissance de la société, y compris en ce qui concerne la future activité de fusions et d'acquisitions et la croissance internationale. Les termes et expressions tels que « croire », « anticiper », « estimer », « s'attendre à ce que », « avoir l'intention de », « prédire », « projeter », « pouvoir », « planifier », « garder bon espoir », « garder confiance », « rester confiant » ont pour but d'identifier les déclarations prévisionnelles, mais ne sont pas les seuls moyens d'identifier ce genre de déclarations. De par leur nature intrinsèque, les déclarations prévisionnelles impliquent des risques et incertitudes inhérents, à la

fois de nature générale et spécifique, et il existe un risque que les prédictions, prévisions, projections et autres déclarations prévisionnelles ne se réalisent pas. Les investisseurs doivent avoir conscience qu'un certain nombre de facteurs importants pourraient entraîner un écart considérable entre les résultats réels et les plans, objectifs, attentes, estimations et intentions exprimés dans les déclarations prévisionnelles. Quand ils se basent sur des déclarations prévisionnelles, les investisseurs doivent soigneusement tenir compte des facteurs susmentionnés et d'autres incertitudes et événements, en particulier à la lumière de l'environnement politique, économique, social, industriel et légal dans lequel l'entreprise exerce ses activités. De telles déclarations prévisionnelles ne sont valables qu'à la date à laquelle elles sont faites. En conséquence, l'entreprise n'est pas tenue de les mettre à jour ou de les revoir, que ce soit suite à la réception de nouvelles informations, de futurs événements ou autres, sauf si une telle mise à jour ou révision est imposée par les lois, règles et réglementations applicables. L'entreprise s'abstient de garantir, indiquer ou prédire que les résultats anticipés par ses déclarations prévisionnelles seront atteints, et les déclarations prévisionnelles ne représentent, en tout état de cause, qu'un des nombreux scénarios possibles, et ne doivent pas être considérées comme le scénario le plus probable ou normal.

Glossaire

Éléments ajustés

Les éléments ajustés sont les éléments qui sont considérés par la direction comme ne se rapportant pas aux éléments liés au cours ordinaire des activités du Groupe. Ils sont présentés séparément car ils sont importants pour que les utilisateurs comprennent les états financiers consolidés de la performance du Groupe, et ce, comparé aux rendements définis dans les cadres réglementaires applicables au Groupe et à ses filiales.

Les éléments ajustés se rapportent :

- aux revenus et dépenses résultant d'une transaction matérielle unique non liée aux activités commerciales courantes (par ex. changement de contrôle dans une filiale) ;
- à des modifications apportées aux mesures de la juste valeur dans le contexte de regroupements d'entreprises ;
- à des coûts de restructuration liés à la réorganisation du Groupe (projet de réorganisation visant à isoler et à délimiter les activités régulées d'Elia en Belgique des activités non régulées et des activités régulées en dehors de la Belgique).

EBIT ajusté

L'EBIT (earnings before interest and taxes) est le résultat ajusté des activités opérationnelles, utilisé pour comparer la performance opérationnelle du Groupe au fil des années. L'EBIT ajusté est défini comme l'EBIT excluant les éléments ajustés.

L'EBIT ajusté est calculé comme étant le total des produits moins le coût des approvisionnements et marchandises, services et biens divers, frais de personnel et pensions, amortissements, réductions de valeurs, variations de provisions et autres charges opérationnelles, plus les entreprises mises en équivalence (nettes d'impôt) et plus ou moins les éléments ajustés.

(en millions €) – période se terminant le 30 juin	2022			Elia Group Total
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	
Résultat des activités opérationnelles	125,2	151,3	(4,8)	271,8
Quote-part du résultat dans les entreprises mises en équivalence (nette d'impôt)	1,7	0,0	22,9	24,5
EBIT	126,9	151,3	18,0	296,3
Déduis:				
EBIT ajusté	126,9	151,3	18,0	296,3

(en millions €) – période se terminant le 30 juin	2021			Elia Group Total
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	
Résultat des activités opérationnelles	114,4	137,4	(3,2)	248,5
Quote-part du résultat dans les entreprises mises en équivalence (nette d'impôt)	1,2	0,0	15,7	16,8
EBIT	115,6	137,4	12,5	265,3
Déduis:				
EBIT ajusté	115,6	137,4	12,5	265,3

Bénéfice net ajusté

Le bénéfice net ajusté est défini comme le bénéfice net excluant les éléments ajustés. Le bénéfice net ajusté est utilisé pour comparer la performance du Groupe au fil des années.

(en millions €) – période se terminant le 30 juin	2022			Elia Group Total
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	
Bénéfice de la période	74,2	98,7	13,9	186,7
Déduis:				
Bénéfice net ajusté	74,2	98,7	13,9	186,7

(en millions €) – période se terminant le 30 juin		2021		
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	EliaGroup Total
Bénéfice de la période	62,1	79,9	8,4	150,5
Déduits:				
Bénéfice net ajusté	62,1	79,9	8,4	150,5

DÉPENSES D'INVESTISSEMENT

Les dépenses d'investissement (CAPEX) sont les acquisitions d'immobilisations (corporelles et incorporelles) moins le produit de la vente d'immobilisations. Les dépenses d'investissement, ou CAPEX, sont des investissements réalisés par le Groupe pour acquérir, maintenir ou améliorer des actifs physiques (comme des propriétés, des bâtiments, un site industriel, une usine, une technologie ou des équipements) et des immobilisations incorporelles. Les dépenses d'investissement sont un indicateur important pour le Groupe car elles ont une incidence sur sa base d'actifs régulés (RAB, Regulated Asset Base) qui sert de base pour sa rémunération réglementaire.

EBIT

L'EBIT (earnings before interest and taxes) est le résultat ajusté des activités opérationnelles, et est utilisé pour comparer la performance opérationnelle du groupe. L'EBIT est calculé comme étant le total des produits moins les coûts des approvisionnements et marchandises, services et biens divers, frais de personnel et pensions, amortissements, réductions de valeurs, variations de provisions et autres charges opérationnelles, plus les entreprises mises en équivalence.

(en millions €) – période se terminant le 30 juin		2022		
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	EliaGroup Total
Résultat des activités opérationnelles	125,2	151,3	(4,8)	271,8
Quote-part du résultat dans les entreprises mises en équivalence (nette d'impôt)	1,7	0,0	22,9	24,5
EBIT	126,9	151,3	18,0	296,3

(en millions €) – période se terminant le 30 juin		2021		
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées & Nemo Link	EliaGroup Total
Résultat des activités opérationnelles	114,4	137,4	(3,2)	248,5
Quote-part du résultat dans les entreprises mises en équivalence (nette d'impôt)	1,2	0,0	15,7	16,8
EBIT	115,6	137,4	12,5	265,3

EBITDA

L'EBITDA (earnings before interest, taxes, depreciation and amortisations) est le résultat des activités opérationnelles plus les dépréciations, amortissements et pertes de valeur plus variations des provisions plus quote-part du résultat des entreprises mises en équivalence. L'EBITDA est utilisé pour mesurer la performance opérationnelle du groupe, en extrayant l'effet des dépréciations, amortissements et variations des provisions du Groupe. L'EBITDA exclut le coût d'investissements en capital comme les immobilisations corporelles.

(en millions €) – période se terminant le 30 juin		2022		
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	Elia Group Total
Résultat des activités opérationnelles	125,2	151,3	(4,8)	271,8
Ajoute:				
Amortissements et réductions de valeurs	104,5	142,4	0,3	247,3
Variation des provisions	0,7	(0,1)	0,0	0,5
Quote-part du résultat dans les entreprises mises en équivalence (nette d'impôt)	1,7	0,0	22,9	24,5
EBITDA	232,1	293,6	18,4	544,2

(en millions €) – période se terminant le 30 juin		2021		
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	Elia Group Total
Résultat des activités opérationnelles	114,4	137,4	(3,2)	248,5
Ajoute:				
Amortissements et réductions de valeurs	101,0	124,6	0,2	225,7
Variation des provisions	(0,6)	0,0	0,0	(0,6)
Quote-part du résultat dans les entreprises mises en équivalence (nette d'impôt)	1,2	0,0	15,7	16,8
EBITDA	216,0	262,0	12,6	490,5

Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la société

Les capitaux propres attribuables aux propriétaires de la société sont les capitaux propres attribuables aux propriétaires d'actions ordinaires et de titres hybrides, mais à l'exclusion des intérêts minoritaires.

(en millions €)	30 juin 2022	31 décembre 2021
Capitaux propres	5.794,5	4.938,4
Dédus:		
Intérêts minoritaires	426,7	386,4
Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société	5.367,8	4.552,0

Levier de financement

Le levier de financement (D/CP) est la dette financière brute divisée par les capitaux propres des actionnaires (les deux montants incluant les intérêts minoritaires et les instruments hybrides). Le levier de financement fournit une indication de la mesure dans laquelle le Groupe utilise la dette financière pour financer ses activités relatives au financement des capitaux propres. Il est par conséquent considéré par les investisseurs comme un indicateur de solvabilité.

Cash flow libre

Le cash flow libre se rapporte aux flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles moins les flux de trésorerie liés aux activités d'investissement. Le cash flow libre fournit une indication des flux de trésorerie générés par le Groupe.

(en millions €) – période se terminant le 30 juin	2022			
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	Elia Group Total
Flux de trésorerie nets liés aux activités opérationnelles	(84,8)	1.211,4	290,7	1.417,1
Déduis:				
Trésorerie nette utilisée par les activités d'investissement	174,8	411,1	(149,6)	436,3
Cash flow libre	(259,5)	800,2	440,3	980,8

(en millions €) – période se terminant le 30 juin	2021			
	Elia Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	Elia Group Total
Flux de trésorerie nets liés aux activités opérationnelles	124,7	2.057,4	(10,1)	2.171,9
Déduis:				
Trésorerie nette utilisée par les activités d'investissement	167,2	237,8	(106,6)	298,4
Cash flow libre	(42,5)	1.819,7	96,5	1.873,5

Charges financières nettes

Les charges financières nettes représentent le résultat financier net (charges financières plus produits financiers) de la société.

Dette financière nette

La dette financière nette comprend les prêts et emprunts portant intérêt (courants et non courants) (y compris dette de location en vertu de la norme IFRS 16) moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie. La dette financière nette est un indicateur du montant de la dette portant intérêt du Groupe qui resterait si la trésorerie ou des instruments de trésorerie disponibles étaient utilisés pour rembourser la dette existante.

(en millions €)	30 juin 2022				31 décembre 2021			
	EliA Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	EliA Group Total	EliA Transmission	50Hertz Transmission	Activités non régulées et Nemo Link	EliA Group Total
Passifs non-courants:								
Emprunts et dettes financières	3 408,0	3 835,9	473,0	7 716,9	3 421,9	3 838,6	481,3	7 741,7
Ajouts:								
Passifs courants:								
Emprunts et dettes financières	32,4	24,5	13,6	70,6	147,6	33,5	12,9	194,0
Déduts:								
Actifs courants:								
Trésorerie et équivalents de trésorerie	84,9	3 533,9	664,8	4 283,7	128,5	2 857,2	63,8	3 049,4
Dettes financières nette	3 355,5	3 265	(178,2)	3 503,0	3 441,0	1 014,9	430,4	4 886,3
Surplus EEG (prélèvements)		3 134,8		3 134,8		2 110,0		2 110,0
Déficit EEG (prélèvements)								
Dettes financières nette, hors position EEG	3 355,5	3 461,3	(178,2)	6 638,6	3 441,0	3 124,8	430,4	6 996,3

Base d'actifs régulés (RAB)

La base d'actifs régulés (Regulated asset base ou RAB) est un concept réglementaire et un important moteur pour déterminer le rendement du capital investi dans le GRT via des régimes réglementaires. La RAB est déterminée par la RABi (la RAB initiale déterminée par le régulateur à un moment donné) et évolue au fil des nouveaux investissements, des amortissements, des désinvestissements et des variations du fonds de roulement sur une base annuelle en utilisant les principes comptables GAAP locaux applicables dans les régimes réglementaires. Lors de la fixation de la RABi en Belgique, un certain montant de réévaluation (c.-à-d. : goodwill) a été pris en considération et évolue d'année en année en fonction des désinvestissements et/ou des amortissements.

Dettes nette/EBITDA

Le rapport dette nette/EBITDA est la dette financière nette divisée par l'EBITDA. Le rapport dette nette/EBITDA fournit une indication du nombre d'années qu'il faudrait au Groupe pour rembourser sa dette portant intérêt déduction faite de la trésorerie en se basant sur sa performance opérationnelle.

EBITDA/intérêt brut

Le rapport EBITDA/intérêt brut est l'EBITDA divisé par les frais d'intérêt avant impôts. Le rapport EBITDA/couverture des intérêts exprime dans quelle mesure la performance opérationnelle permet au Groupe de rembourser les charges d'intérêts annuelles.

Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la société – par action (en €)

Il s'agit des capitaux propres attribuables aux propriétaires de la société divisés par le nombre d'actions en circulation en fin d'exercice.

(en millions €) – période se terminant le 30 juin	2022	2021
Capitaux propres attribuables aux actions ordinaires	4.656.805.788,1	4.196.758.389,8
Divise par:		
Nombre d'actions en circulation (à la fin de l'année)	73.456.328	68.728.055
Capitaux propres attribuable aux actionnaires des actions ordinaires	63,4	61,1

Résultat de base par action (en €) (part Elia)

Il s'agit du bénéfice net attribuable aux propriétaires des actions ordinaires divisé par le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires (fin de période).

(en millions €) – période se terminant le 30 juin	2022	2021
Résultat de la période attribuable aux propriétaires d'actions ordinaires	157,4	124,9
Divise par:		
Nombre moyen pondéré d'actions (fin de période)	68.773.950	68.722.792
Résultat de base par action (en €) (part Elia)	2,29	1,82

À propos d'Elia Group

Dans le top 5 européen

Elia Group est un acteur clé dans le transport d'électricité. Nous veillons à chaque instant à l'équilibre entre production et consommation. Nous approvisionnons 30 millions d'utilisateurs finaux en électricité et gérons 19.192 km de liaisons à haute tension via nos filiales en Belgique (Elia) et dans le nord et l'est de l'Allemagne (50Hertz). Notre groupe figure ainsi parmi les 5 plus grands gestionnaires de réseau de transport européens. Nous mettons un réseau électrique robuste et fiable à 99,99 % au service de la communauté et du bien-être socioéconomique. Nous voulons également servir de catalyseur à une transition énergétique réussie vers un système énergétique fiable, durable et abordable.

Acteur de la transition énergétique

Nous stimulons l'intégration du marché européen de l'énergie et la décarbonisation de la société en développant les liaisons internationales à haute tension et en intégrant une part sans cesse croissante d'énergie renouvelable à notre réseau. En parallèle, nous optimisons en permanence nos systèmes opérationnels et développons de nouveaux produits de marché afin que de nouveaux acteurs de marché et technologies aient accès à notre réseau, ce qui facilite la transition énergétique.

Dans l'intérêt de la communauté

Acteur central dans le système énergétique, Elia Group agit dans l'intérêt de la communauté. Nous répondons à la hausse rapide des énergies renouvelables en adaptant constamment notre réseau de transport. Nous veillons aussi à réaliser nos investissements dans les délais et les budgets impartis, tout en garantissant une sécurité maximale. Nous adoptons une gestion proactive des parties prenantes lors de la réalisation de nos projets : nous entamons une communication bilatérale avec tous les acteurs concernés dès le début du processus. Nous mettons également notre expertise à disposition du secteur pour construire le système énergétique de demain.

Ouverture internationale

Outre nos activités de gestionnaire de réseau de transport, nous fournissons aussi des services de consultance à des clients internationaux via notre filiale Elia Grid International (EGI). Elia (Belgique) fait également partie du consortium Nemo Link qui exploite la première interconnexion électrique sous-marine entre la Belgique et le Royaume-Uni. Le Groupe opère sous l'entité juridique Elia Group, une entreprise cotée en bourse dont l'actionnaire de référence est le holding communal Publi-T.

Plus d'informations : eliagroup.eu

Annexes :

Base des informations par segment

Le Groupe a opté pour un reporting par segments reposant sur les différents cadres réglementaires existant au sein du Groupe. Cette approche du reporting reflète fidèlement ses activités opérationnelles et s'aligne également avec le reporting interne aux principaux décideurs opérationnels du groupe (CODM), leur permettant de mieux évaluer et comprendre de manière transparente les performances et activités du Groupe.

En vertu de la norme IFRS 8, le Groupe a identifié les segments opérationnels suivants sur la base des critères préalablement mentionnés :

- Elia Transmission (Belgique), englobant les activités basées sur le cadre réglementaire belge : les activités régulées d'Elia Transmission Belgium NV/SA, Elia Asset NV/SA, Elia Engineering NV/SA, Elia Re SA, HGRT SAS, Coreso NV/SA et Ampacimon SA, dont les activités sont directement liées au rôle de gestionnaire de réseau de transport d'électricité en Belgique et soumises au cadre réglementaire applicable en Belgique.
- 50Hertz Transmission (Allemagne), qui comprend les activités basées sur le cadre réglementaire allemand : Eurogrid GmbH, 50Hertz Transmission GmbH et 50Hertz Offshore GmbH, dont les activités sont directement liées au rôle de gestionnaire de réseau de transport d'électricité en Allemagne.
- Activités non régulées et Nemo Link, en ce compris :
 - Elia Group NV/SA, qui comprend surtout les activités de la holding dans le segment Elia Transmission (Belgique) et 50Hertz Transmission (Allemagne) ;
 - Eurogrid International SA ;
 - Les activités de la holding dans Nemo Link Ltd. Cette société englobe et gère le projet Nemo, qui relie le Royaume-Uni et la Belgique par des câbles électriques à haute tension, permettant ainsi l'échange d'énergie entre les deux pays et pour lequel un cadre réglementaire spécifique a été mis en place.
 - Les activités non régulées du segment Elia Transmission (Belgique). La notion d' « activités non régulées » renvoie à des activités qui ne sont pas directement liées au rôle de GRT ;
 - EGI (Elia Grid International NV/SA, Elia Grid International GmbH, Elia Grid International Pte. Ltd

Singapore et Elia Grid International LLC Arabia), ensemble d'entreprises mettant à disposition des spécialistes en consultance, services, engineering et achat qui apportent une valeur ajoutée en proposant des solutions basées sur les meilleures pratiques internationales, en conformité totale avec des environnements régulés ;

- Re.Alto-Energy BV/SRL et re.alto GmbH, une start-up fondée en août 2019 qui construit une plateforme afin de faciliter l'échange d'énergie, de données et de services pour les utilisateurs ;
- WindGrid NV/SA.

Les principaux décideurs opérationnels du Groupe (CODM) ont été identifiés par le Groupe comme étant les conseils d'administration, les CEO et les comités de direction de chaque segment. Les CODM analysent régulièrement les performances des segments du Groupe au moyen d'un certain nombre d'indicateurs tels que le revenu, l'EBITDA et le bénéfice d'exploitation.

Les informations présentées aux CODM suivent les méthodes comptables IFRS du Groupe et, par conséquent, aucun élément de réconciliation ne doit être communiqué.

Compte de résultat consolidé

(en millions €) – Période de six mois se terminant le 30 juin	Annexes	2022	2021
Revenus		1 618,6	1 234,0
Approvisionnement et marchandises		(29,3)	(51,3)
Autres produits		77,0	75,1
Produits (charges) nets régulatoires		256,5	2,8
Services et biens divers		(1 205,5)	(603,6)
Frais de personnel et pensions		(177,0)	(163,6)
Amortissements et réductions de valeurs		(247,3)	(225,7)
Variation des provisions		(0,5)	0,6
Autres charges		(20,7)	(19,8)
Résultat des activités opérationnelles		271,8	248,5
Quote-part du résultat dans les entreprises mises en équivalence (nette d'impôt)		24,5	16,8
Résultat avant intérêts et impôts (EBIT)		296,3	265,3
Résultat financier net		(43,8)	(57,9)
Produits financiers		0,8	2,3
Charges financières		(44,6)	(60,2)
Résultat avant impôt		252,5	207,4
Charge d'impôt sur le résultat	(4.12)	(65,8)	(56,9)
Résultat net		186,7	150,5
Résultat global total attribuable aux:			
Propriétaires de la société - propriétaires d'actions ordinaires		157,4	124,9
Propriétaires de la société - propriétaires de titres hybrides		9,6	9,6
Intérêts minoritaires		19,8	16,0
Résultat de la période		186,7	150,5
Résultat par action (en €)			
Résultat de base par action		2,29	1,82
Résultat dilué par action		2,29	1,82

Arrondi – En règle générale, tous les chiffres sont arrondis. Les différences sont calculées par rapport aux données sources avant l'arrondi. Il est par conséquent possible que certaines différences ne s'additionnent pas.

État consolidé du résultat net et des autres éléments du résultat global

(en millions €) – Période de six mois se terminant le 30 juin	Annexes	2022	2021
Résultat net		186,7	150,5
Autres éléments du résultat global			
Éléments qui peuvent être reclassés subséquentement au com			
Partie efficace de la variation de juste valeur des couvertures trésorerie		290,4	0,3
Différences de change suite à la conversion des activités étrangères		0,0	0,0
Impôt lié		(86,8)	(0,1)
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement en résultat :			
Profits (pertes) actuariels des régimes à prestations définies		(3,9)	10,9
Partie efficace de la variation de la juste valeur des investissements		32,7	0,1
Impôt lié		1,0	(2,7)
Autres éléments du résultat global pour la période, nets d'impôt		233,4	8,4
Résultat global de la période		420,1	158,9
Résultat global total attribuable aux:			
Propriétaires de la société - propriétaires d'actions ordinaires		346,1	133,3
Propriétaires de la société - propriétaires de titres hybrides		9,6	9,6
Intérêts minoritaires		64,4	16,0
Résultat global total de la période		420,1	159,0

Arrondi – En règle générale, tous les chiffres sont arrondis. Les différences sont calculées par rapport aux données sources avant l'arrondi. Il est par conséquent possible que certaines différences ne s'additionnent pas.

État consolidé de la situation financière

(en millions €) – En date du	Annexes	30 juin 2022	31 décembre 2021
ACTIFS			
ACTIFS NON-COURANTS		14.483,7	13.867,5
Immobilisations corporelles	(4.8)	11.192,0	10.859,5
Goodwill		2.411,1	2.411,1
Immobilisations incorporelles	(4.8)	164,2	148,6
Entreprises mises en équivalence	(4.4)	279,1	309,6
Autres actifs financiers	(4.11)	435,4	136,3
Créances clients et autres débiteurs à longue te		0,5	0,5
Actifs d'impôt différé	(4.12)	1,4	1,9
ACTIFS COURANTS		5.822,0	4.276,8
Stocks		20,9	21,6
Créances clients et autres débiteurs	(4.9)	1.100,4	861,3
Créance d'impôt courant		50,8	10,1
Autres actifs financiers		334,0	316,2
Trésorerie et équivalents de trésorerie		4.283,7	3.049,5
Charges à reporter et produits acquis		32,2	18,1
Total des actifs		20.305,6	18.144,3
PASSIFS			
CAPITAUX PROPRES		5.794,5	4.938,4
Capitaux propres attribuables aux propriétaires		5.367,8	4.552,0
Capitaux propres attribuables aux actions or		4.656,8	3.850,6
Capital social	(4.6)	1.820,5	1.709,2
Primes d'émission	(4.6)	734,8	262,9
Réserves		176,2	173,0
Réserves de couverture (hedging)		362,6	197,1
Propres actions		(1,7)	(0,8)
Résultat non distribué	(4.7)	1.564,3	1.509,2
Capitaux propres attribuables aux titres hybr		711,0	701,4
Intérêts minoritaires		426,7	386,4
PASSIFS NON-COURANTS		8.565,7	8.471,3
Emprunts et dettes financières	(4.10)	7.716,9	7.741,7
Avantages du personnel		102,7	104,9
Provisions		119,3	125,6
Passifs d'impôt différé	(4.12)	341,1	209,7
Autres dettes		285,8	289,5
PASSIFS COURANTS		5.945,3	4.734,6
Emprunts et dettes financières	(4.10)	70,6	194,0
Provisions		8,3	7,7
Dettes fournisseurs et autres créditeurs		5.192,0	3.696,4
Passifs d'impôt courant		24,5	26,8
Charges à imputer et produits à reporter		650,0	809,8
Total des capitaux propres et passifs		20.305,6	18.144,3

État consolidé des variations des capitaux propres

(en millions €) - Période de six mois se terminant le 30 juin

	Capital souscrit	Primes d'émission	Réserves de couverture (hedging)	Réserves	Actions propres	Résultat non distribué	Résultat attribuable aux propriétaires des actions normales	Capitaux propres attribuables aux hybrides securities	Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la société	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
Solde au 1 janvier 2021	1.709,1	262,4	(3,3)	173,0		1.330,5	3.471,7	701,4	4.173,1	325,9	4.500,0
Résultat de la période						134,5	134,5		134,5	16,0	150,5
Autres éléments du résultat global			0,2			8,1	8,3		8,3	0,0	8,4
Résultat global de la période			0,2			142,7	142,9		142,9	16,0	158,9
Transactions avec les propriétaires comptabilisées directement en capitaux propres											
Contributions des propriétaires et distributions											
aux propriétaires											
Emission d'actions ordinaires	0,2	0,4						0,6	0,6		0,6
Coûts d'émission des actions											
	0					(9,6)	(9,6)	9,6	0,00		0,0
Impôts sur répartition sur des titres hybrides						(2,4)	(2,4)		(2,4)		(2,4)
Dividendes aux intérêts minoritaires										(24,0)	(24,0)
Dividendes						(117,5)	(117,5)		(117,5)		(117,5)
Total contributions et distributions	0,2	0,4				(129,5)	(128,9)	9,6	(119,3)	(24,0)	(143,3)
Total des transactions avec les propriétaires	0,2	0,4				(129,5)	(128,9)	9,6	(119,3)	(24,0)	(143,3)
Solde au 30 juin 2021	1.709,3	262,8	(3,1)	173,0		1.343,6	3.485,6	711,0	4.196,7	318,9	4.515,6
Solde au 1 janvier 2022	1.709,2	262,8	197,1	173,0	-0,8	1.509,2	3.850,6	701,4	4.552,0	386,4	4.938,4
Résultat de la période						167,0	167,0		167,0	19,8	186,7
Autres éléments du résultat global			165,5			23,3	158,5		158,5	44,6	233,4
Résultat global de la période			165,5	0,0	0,0	190,2	355,7		355,7	64,4	420,1
Transactions avec les propriétaires comptabilisées directement en capitaux propres											
Contributions des propriétaires et distributions											
aux propriétaires											
Emission d'actions ordinaires	115,2	471,9						590,1	590,1		590,1
Coûts d'émission des actions	(6,9)							(6,9)	(6,9)		(6,9)
	0					(9,6)	(9,6)	9,6	0,0		0,0
Impôts sur répartition sur des titres hybrides						(2,4)	(2,4)		(2,4)		(2,4)
Acquisition des actions propres					(0,9)		(0,9)		(0,9)		(0,9)
Dividendes aux intérêts minoritaires										(24,0)	(24,0)
Dividendes						(120,3)	(120,3)		(120,3)		(120,3)
Autres				3,2		(2,9)	0,3		0,3		0,3
Total contributions et distributions	111,3	471,9	0,0	3,2	(0,9)	(135,1)	450,4	9,6	460,0	(24,0)	436,0
Total des transactions avec les propriétaires	111,3	471,9	0,0	3,2	(0,9)	(135,1)	450,4	9,6	460,0	(24,0)	436,0
Solde au 30 juin 2022	1.820,5	734,7	362,6	176,2	(1,7)	1.564,3	4.656,8	711,0	5.367,8	426,8	5.794,5

État consolidé des flux de trésorerie

(en millions €) – Période de 6 mois se terminant le 30 juin	Annexes	2022	2021
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles			
Résultat de la période		186,7	150,5
Ajustements pour:			
Résultat financier net		49,5	57,9
Autres éléments sans effets sur la trésorerie		1,1	0,3
Charges d'impôt		22,1	51,4
Quote-part dans le résultat des entreprises mises en équivalence (nette d'impôt)		(24,5)	(16,8)
Amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles		247,3	225,8
Pertes de cession d'immobilisations corporelles et incorporelles		(4,8)	3,5
Pertes de valeurs d'actifs courants		0,5	0,8
Variations des provisions		(0,8)	0,3
Variations des emprunts et dettes			1,6
Variations des impôts différés		43,7	5,5
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles		520,8	480,6
Variations des stocks		0,3	(3,6)
Variations de créances clients et autres débiteurs	(4,9)	(174,0)	794,3
Variations des autres actifs courants		(12,5)	(6,3)
Variations des dettes fournisseurs et autres créditeurs		1.393,8	953,9
Variations des autres dettes courantes		(180,7)	75,5
Variations du fond de roulement		1.026,9	1.813,7
Intérêts payés		(67,1)	(68,9)
Intérêts reçus		0,7	2,3
Impôt sur le résultat payé		(64,1)	(55,6)
Trésorerie nette liée aux activités opérationnelles		1.417,3	2.172,1
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement			
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(4,8)	(19,4)	(16,7)
Acquisition d'immobilisations corporelles	(4,8)	(586,9)	(393,1)
Produits de cession d'immobilisations corporelles		18,8	2,8
Produits de cession d'actifs financiers		0,0	1,6
Produits suite à la diminution de capital au sein d'entreprises mises en équivalence		33,0	2,0
Dividende reçu		22,1	9,0
Trésorerie nette utilisée par les activités d'investissement		(532,3)	(394,4)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement			
Produits de l'émission d'actions		590,1	0,6
Coûts liés à l'émission d'actions		(6,9)	0,0
Rachat des actions propres		(0,7)	0,0
Dividende payé	(4,6)	(120,3)	(117,5)
Dividendes aux intérêts minoritaires		(24,0)	(24,0)
Remboursements d'emprunts	(4,9)	(89,0)	(725,7)
Produits de reprise des emprunts		0,0	514,4
Trésorerie nette liée aux (utilisée par les) activités de financement		349,2	(352,2)
Augmentation (diminution) de trésorerie et équivalents de trésorerie		1.234,3	1.425,5
Trésorerie et équivalents de trésorerie au 1er janvier		3.049,4	590,1
Trésorerie et équivalents de trésorerie au 30 juin		4.283,7	2.015,6
Variations nettes dans la trésorerie et les équivalents de trésorerie		1.234,3	1.425,5

Notes relatives à l'annexe Elia Group comptes annuels

Informations générales

Elia Group NV/SA (ci-après « la société » ou « Elia ») est établi en Belgique et a son siège social boulevard de l'Empereur 20, B-1000 Bruxelles.

Elia Group est actif dans le transport d'électricité. Nous veillons à chaque instant à l'équilibre entre production et consommation. Nous approvisionnons 30 millions d'utilisateurs finaux en électricité. Nous gérons 19.192 km de liaisons à haute tension via nos filiales en Belgique (Elia) et dans le nord-est de l'Allemagne (50Hertz).

Le Groupe détient également une participation de 50 % dans Nemo Link Ltd, qui a construit une interconnexion électrique entre le Royaume-Uni et la Belgique connue sous le nom d'interconnexion Nemo Link. Nemo Link Ltd, la joint-venture avec National Grid Ventures (Royaume-Uni), a entamé l'exploitation commerciale le 30 janvier 2019 et présente une capacité de transfert de 1000 MW.

Avec près de 2750 collaborateurs et un réseau de transport de quelque 18 990 km de liaisons à haute tension au service de 30 millions de consommateurs finaux, Elia Group fait partie des cinq plus grands gestionnaires de réseau européens. Il assure le transport efficace, fiable et sûr de l'électricité des producteurs vers les gestionnaires de réseau de distribution et les grands consommateurs industriels, ainsi que l'importation et l'exportation d'électricité depuis et vers les pays voisins. Le groupe est une force motrice pour le développement du marché européen de l'électricité et l'intégration de l'énergie générée par des sources renouvelables. Outre ses activités de GRT en Belgique et en Allemagne, Elia Group offre un large éventail d'activités de consultance et d'engineering aux entreprises. Le groupe opère sous l'entité juridique Elia Group SA/NV, une entreprise cotée en bourse dont l'actionnaire de référence est la holding communale Publi-T SC.

Les états financiers consolidés de la société pour l'année 2021 incluent la position et la performance financières de la société et de ses filiales (désignées collectivement par la dénomination « le groupe ») ainsi que les intérêts du groupe dans les coentreprises.

Base pour la préparation et changements des méthodes comptables du Groupe

a. Base pour la préparation

Les états financiers intermédiaires consolidés résumés ont été préparés conformément à la norme IAS 34 « Information financière intermédiaire » publiée par l'IASB et approuvée par l'Union européenne.

Les états financiers intermédiaires consolidés résumés ne contiennent pas tous les avis et informations requis dans le cadre d'un ensemble complet d'états financiers IFRS et doivent être lus en parallèle avec les derniers états financiers consolidés annuels du Groupe pour l'exercice clôturé le 31 décembre 2021. Toutefois, des notes explicatives sélectionnées commentent les événements et transactions qui jouent un rôle significatif dans la compréhension de l'évolution de la position et de la performance du Groupe depuis les derniers états financiers consolidés.

Les méthodes comptables n'ont subi aucun changement pour le Groupe par rapport au rapport annuel 2021. Nous renvoyons à ce rapport annuel pour une description détaillée des traitements comptables.

b. Nouvelles normes, interprétations et modifications adoptées par le Groupe

Les méthodes comptables appliquées lors de la préparation des états financiers intermédiaires consolidés résumés sont cohérentes avec celles utilisées pour l'établissement des états financiers consolidés annuels du Groupe pour l'exercice clôturé le 31 décembre 2021.

Les normes, interprétations et modifications, avec effet au 1^{er} janvier 2022, peuvent être résumées comme suit :

- Amendement à IFRS 16 *Contrats de location : Allègements de loyer liés à la COVID-19 au-delà du 30 juin 2021* (applicable pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} avril 2021) ;
- Amendements à IAS 37 *Provisions, passifs éventuels et actifs éventuels : contrats déficitaires - Coût d'exécution du contrat* (applicables pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2022) ;
- Amendements à IAS 16 *Immobilisations corporelles : produits antérieurs à l'utilisation prévue* (applicables pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2022) ;
- Amendements à IFRS 3 *Regroupements d'entreprises : référence au cadre conceptuel* (applicables pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2022) ;
- *Améliorations annuelles 2018–2020 des IFRS* (applicables pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2022).

Ces normes nouvelles, revues ou amendées n'ont pas eu d'impact significatif sur les états financiers consolidés du Groupe.

c. Normes publiées, mais pas encore en vigueur

Les normes et interprétations suivantes ont été publiées, mais ne s'appliquent pas encore pour la période annuelle commençant le 1^{er} janvier 2022 et ne devraient pas avoir un impact significatif pour le groupe Elia ; elles ne sont par conséquent pas exposées en détail :

- IFRS 17 *Contrats d'assurance* (applicable pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2023)
- Amendements à IFRS 17 *Contrats d'assurance: Première application d'IFRS 17 et d'IFRS 9 – Informations comparatives* (applicables pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2023, mais non encore adoptés au niveau européen)
- Amendements à IAS 1 *Présentation des états financiers : classification de passifs comme courants ou non-courants* (applicables pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2023, mais non encore adoptés au niveau européen)
- Amendements à IAS 1 *Présentation des états financiers* et à l'énoncé de pratiques en IFRS 2 : Informations à fournir sur les méthodes comptables (applicables pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2023)
- Amendements à IAS 8 *Méthodes comptables, changements d'estimations comptables et erreurs : Définition d'estimations comptables* (applicables pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2023)
- Amendements à IAS 12 *Impôts sur le résultat: Impôts différés relatifs à des actifs et passifs résultant d'une même transaction* (applicables pour les périodes annuelles ouvertes à compter du 1^{er} janvier 2023, mais non encore adoptés au niveau européen)

Utilisation d'estimations et d'appréciations

Les états financiers consolidés résumés pour l'exercice 2021 ont été préparés sur la base d'estimations et d'appréciations, comme indiqué dans la note 2.4 accompagnant les états financiers consolidés annuels du Groupe au 31 décembre 2020.

Filiales, joint-ventures et sociétés associées

a. Structure du Groupe

Le tableau ci-dessous fournit un aperçu des filiales, coentreprises, sociétés liées et autres participations détenues dans l'ensemble du groupe.

Nom	Pays	Siège social	Participation %	
			2022	2021
Filiales				
Elia Transmission Belgium NV/SA	Belgium	Bd de l'Empereur 20, 1000 Brussels	99,99	99,99
Elia Asset NV/SA	Belgium	Bd de l'Empereur 20, 1000 Brussels	99,99	99,99
Elia Engineering NV/SA	Belgium	Bd de l'Empereur 20, 1000 Brussels	100,00	100,00
Elia Re SA	Luxembourg	Rue de Merl 65, 2146 Luxembourg	100,00	100,00
Elia Grid International NV/SA	Belgium	Bd de l'Empereur 20, 1000 Bussels	90,00	90,00

Elia Grid International GmbH	Germany	Heidestraße 2, 10557 Berlin	90,00	90,00
Elia Grid International Pte, Ltd,	Singapore	20 Collyer Quay #09-01, Singapore 049319	90,00	90,00
Elia Grid International LLC	Saudi Arabia	Elia Grid International LLC, Level 6, Gate D Al Akaria Plaza Olaya Street, Al Olaya Riyadh 11622Kingdom of Saudi Arabia	90,00	90,00
Eurogrid International NV/SA	Belgium	Bd de l'Empereur 20, 1000 Brussels	100,00	100,00
Eurogrid GmbH	Germany	Heidestraße 2, 10557 Berlin	80,00	80,00
50Hertz Transmission GmbH	Germany	Heidestraße 2, 10557 Berlin	80,00	80,00
50Hertz Offshore GmbH	Germany	Heidestraße 2, 10557 Berlin	80,00	80,00
Re,Alto-Energy BV/SRL	Belgium	Bd de l'Empereur 20, 1000 Brussels	100,00	100,00
Re,Alto-Energy GmbH	Germany	Ratinger Straße 9, 40213 Düsseldorf	100,00	100,00
Windgrid NV/SA	Belgium	Bd de l'Empereur 20, 1000 Brussels	100,00	-

Participations comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence –

Joint Ventures

Nemo Link Ltd,	United Kingdom	Strand 1-3, London WC2N 5EH	50,00	50,00
----------------	----------------	-----------------------------	-------	-------

Participations comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence -

Affiliés

H,G,R,T S,A,S,	France	1 Terrasse Bellini, 92919 La Défense Cedex	17,00	17,00
Coreso NV/SA	Belgium	Avenue de Cortenbergh 71, 1000 Brussels	22,16	22,16
Enervalis NV	Belgium	Centrum-Zuid 1111, 3530 Houthalen-	-	16,52

Participations comptabilisées selon la norme IFRS 9 - autres participations

JAO SA	Luxembourg	2, Rue de Bitbourg, 1273 Luxembourg Hamm	7,20	7,20
European Energy Exchange (EEX)	Germany	Augustusplatz 9, 0409 Leipzig	4,32	4,32
TSCNET Services GmbH	Germany	Dingolfinger Strasse 3, 81673 Munich	5,36	5,36
Kurt-Sanderling-Akademie des Konzerthausorchester Berlin	Germany	Gendarmenmarkt, 10117 Berlin	8,32	8,32

Contact

Investor Relations

Yannick Dekoninck | M +32 478 90 13 16 | investor.relations@eliagroup.eu
Stéphanie Luyten | M +32 467 05 44 95 | investor.relations@eliagroup.eu